

本期关注:安徽六安市邮银深化服务乡村振兴

近年来,安徽省六安市邮银深入贯彻落实习近平总书记“民族要复兴,乡村必振兴”的重要指示精神,发挥邮政“四流合一”优势,全力服务乡村振兴,打造邮政的农村市场

优势,取得显著成效,引起各方关注。第二批主题教育启动后,中央第21巡回指导组将六安邮政企业确定为在邮政系统第二批主题教育中的三级单位联系点之一。集团公司也对六安邮政企业以主题教育为契机、不断深化服务乡村振兴的鲜活经验进行梳理,将其打造为样板,以点带面,在全系统进行复制推广。

六安市分公司 一体化服务乡村振兴

平桥综合运营中心位于六安市裕安区平桥乡,由裕安区政府和六安邮政联合建设,六安邮政全面负责中心的运营管理。目前,该中心已经成为集农产品销售、农村普惠金融、农村寄递物流、仓配一体化、邮快合作、政府对外展示等功能于一体的综合服务平台,服务辐射周边5个行政村、13个社区,约13.6万常住人口,服务81个农民合作社、19个家庭农场、198家农村企业主体,承担着快递进村、农产品销售和寄递、向农业经营主体提供资金支持等职能。

平桥综合运营中心是六安市邮政分公司落地集团公司服务乡村振兴战略的成功实践,也是中国邮政体系化推进服务乡村振兴工作的优秀样板。近年来,六安邮政深入实践探索,打造了包括平桥综合运营中心在内的服务乡村振兴“1+3+N”一体化运营模式(“1”是指打造一个综合运营中心,“3”是指农产品销售、农村寄递物流、农村普惠金融服务三大体系,“N”是指三大体系的N个落地举措)。

双向通 村民笑颜展

金寨县地处大别山腹地,这里的大湾村曾是金寨县的重点贫困村之一,快递进村难、农产品出村难是困扰大湾村村民的烦心事。提升农村物流水平、打通群众“致富路”,六安邮政近年来一直为之倾力。

“我们将大湾村一个小店转型成为六安邮政村一级的综合便民服务站,打造标准化门头,布放货架,介绍电商知识,将小店老板培育成‘站主’,帮助附近村民将山货通过邮乐购的平台卖出去。”金寨县邮政分公司负责人李志良说。

大湾村邮乐购站点打通了工业品进村、农产品进城的双向流通渠道,六安邮政服务乡村振兴的做法得到了老百姓高度认可和赞赏。正如大湾村邮政综合便民服务站站主周端红所说:“邮政做了件大好事,村民再也不用跑到十几公里外的镇上收寄快递了。邮政打通的‘最后一公里’邮路,是乡亲们将农产品卖出大山的致富路,是能够和城里人一样方便收寄快递的幸福路。”

六安邮政全力补齐农村寄递物流体系短板,构建了县乡村三级物流体系,初步实现县级有集散、乡镇有网点、村村有服务。县级层面,在全省邮政率先承接运营金寨县寄递共配中心项目,聚焦解决民营快递处理场地小



六安邮政服务乡村振兴办公室工作人员与牧鹅合作社负责人讨论特色农产品标准化包装。

散乱和用户取件分散不方便问题,创新探索“统一仓储、统一分拣、统一配送”的县域统仓共配运营模式,由邮政共同配送县域及乡镇以下区域邮件,有效减少了社会资源浪费,推动物流成本进一步降低,并依托示范项目,促成霍邱县、霍山县邮政成功承接县域共配项目。镇级层面,强化政企联建,建设镇级运营中心59处,日均处理、自提邮件达10万件。村级层面,纵深推进“快递进村”三年行动,按照“一村一站”标准,累计建设2150个邮乐购站点,实现行政村邮政站点100%全覆盖。

产业旺 群众腰包鼓

乡村要振兴,根本在产业兴。

皖西白鹅是六安的特有品种,也是当地的支柱产业。六安市金安区牧鹅生态养殖专业合作社位于金安区的东桥镇,该区是皖西白鹅的原产地,素有“中国白鹅之乡”美誉。合作社负责人汤翠琳2020年从厦门大学硕士毕业后,选择了回乡创业,得到了六安邮政的大力帮助。

“创业初期,产品卖不出去,邮政把我们的产品上线邮乐网,为我们打开了新的销路,又主动与我们签订寄递协

六安市分行 为乡村振兴注入金融活水

下沉重心 把信用村建起来

青砖灰瓦、流水亭榭、盆景花木……走进大别山腹地的金寨县龙马村,一处名曰“青径览山”的徽派民宿十分显眼。勤劳的老板娘夏敏每天都将墙上“美丽庭院”的牌子擦了又擦。“这代表党委、政府对我们的认可。”她指着另一块写着“3A信用户”的牌子接着说,“这块牌子,同样重要。”

去年,这家民宿装修因预算误差导致资金不足,赶巧邮储银行在创建信用村时宣传信用贷款,夏敏被评上了信用户,并获得20万元的纯信用贷款得以及时纾困。如今,凭借优美的环境,雅致的装修、地道的食材,每逢节假日,“青径览山”民宿都是满房。

不止在大别山区,信用建设之风还吹到了临淮平原。

“信用生金,村里养殖户们的资金需求不再是难题。”霍邱县孟集镇中心店村村委会主任赵德纯说,被授予信用村是对美好乡村建设的肯定和支持。

中心店村位于淮河行蓄洪区,水域广、水质优,是重要的种植养殖产区。在信用贷款的支持下,村民已将朗德鹅打造成当地的支柱产业,在产业增效、农户增收的大道上阔步前行。

如今,“让绝大多数农户都有邮储银行授信”的梦想正在加速变成现实。六安市分行以信用村创建为有力抓手,聚焦农村“村、社、户、企、店”五大客群,以“线上信用用户贷款+乡村振兴卡白名单授信”两大产品加大对“三农”的信贷支持力度,下沉服务重心,打通普惠金融服务“最后一公里”。

据统计,截至今年11月末,六安市分行已建成信用村近1600个,全市行政村覆盖率达88%,评定信用户超4.8万户,信用村小额贷款款数近8亿元,仅2023年就净增了1.72亿元。

普惠金融不仅要解决覆盖面问题,做精做优也同样重要。六安市分行深化农村信用体系建设,在全市筛选产业基础好、合作基础好的信用村,开展普遍授信进村行动,以“小额度、广覆盖、纯信用”的主动授信服务模式,整村开发、整村推进,提升服务质效。截至今年11月末,普遍授信信用村达标数为146个,居全省各分行首位。

创新服务 乡村产业强起来

“生产经营连轴转,短期资金周转比较棘手……”秋收时节,舒城县从事粮食购销、烘干、仓储及大米加工的食为天米业负责人王宏志格外忙碌。资金短缺,让他有点儿不好施展拳脚。

为解决食为天米业资金短缺的问题,六安市分行组织普惠、“三农”等条线人员组建专项服务团队,联合提供服务,向企业授信600万元。同时,向食为天米业上游粮食经纪人、收购大户、大农户开展送货上门服务,实现授信15户、700余万元。

民以食为天,粮食安全是“国之大者”。六安市分行围绕“种植—收购—加工—销售”全流程,创新推出“链长制”粮食产业链式综合服务模式,提供包括储蓄结算、信贷融资在内的一揽子金融产品和服务,助力夏秋粮收购。仅在今年秋收中,该分行就向粮食行业投放贷款5.52亿元,服务粮食客户1568户,带动服务上游客户649户。

六安是农业大市,盛产110多种名特优稀农副产品。六安市分行深耕茶叶、中药材、小龙虾及大白鹅等八大特色产业,积极培育“产业+金融”业务模式,精准满足农业生产需要。其应时而生的支撑服务特色鲜明——春耕时节,开展“早春行·助力春耕备耕”活动;夏收时节,聚焦夏粮收购主体,开展“邮储助三夏 金融进乡村”专项服务支撑;秋收时节,重点围绕稻米、玉米等秋粮产业,开展“邮相伴 粮丰收”专项服务……

不仅有特色服务,更有特色产品。近年来,六安市分行推出的“春茶贷”“白鹅贷”“稻虾贷”等多个产业贷产品,有力支持了特色产业发展壮大,助力农户增收。截至目前,该分行仅涉茶产业贷款余额就超过了3亿元。

“做茶叶生意讲究一个抢先抓早,特别是春茶季收购茶农的鲜叶,都是一手收茶、一手付款。”六安市裕安区小叶瓜片专业合作社负责人蔡运峰说。近年来,每到春茶上市前,蔡运峰都会找到邮储银行申请“春茶贷”,且额度已提高到了60万元。腰包里有钱打底,他心里的底气也更足。他的合作社逐步发展壮大,也带动了周边更多的茶农从茶中“取金”。

科技赋能 服务效率提起来

夏天是各类瓜果成熟上市的黄金时节,也是农户们资金需求的集中时期,额度小、频率高、用款急。“集中用款时间大概个把月,雇用工人工采摘、车辆运输等都需要支出,每天需要1000多元。”霍山县下符桥镇全友瓜果种植基地负责人杨全友说。

今夏西瓜上市的节骨眼上,杨全友的流动资金却捉襟见肘。六安市分行向其推荐了小额“极速贷”,并帮其通过手机APP线上申请,20万元现场到账。由于资金及时到位,杨全友的西瓜全部销完,整个瓜果季忙下来,纯利润达到近8万元。

“‘极速贷’是运用大数据分析,面向个体工商户、农户等推出的纯线上

民生兴 暖心服务多

“邮政办了一件村民们都高兴的事,帮我们解决了长期以来存在的快递取件难问题。以前取件都要去镇上,骑电动车光来回就要30多分钟;现在在家门口就能拿到快递了!”11月23日,舒城县张母桥镇东岗村刘大婶到村部取快递时高兴地说道。一旁的村党支部书记也表示,自从村部有了邮政站点,网购的人明显多了。村党群服务中心提供的快递服务让村民受益,邮政是在用心办好群众期盼的事。

六安邮政紧抓市政府加快推进“交通强国”建设、打造“四好农村路”全国示范县的契机,联合交通部门、邮政管理局加快实施“交邮快合作”项目,加快推进客货邮融合发展,促进“快递进村”。在交邮合作方面,建设交邮合作乡镇共配中心50处,累计开通交邮联运合作路线33条,覆盖36个乡镇的82个建制村,线均合作里程40公里,线均带运邮件超110件,促进了偏远地区邮件快进快出。在邮快合作方面,由政府部门牵头、邮政主导,先后整合了中通、圆通、申通、韵达等6家民营快递,从县、乡、村节点接收民营快递快件进行共同分拣、共同配送。今年以来,全市“快递进村”邮件量近1600万件,日均进村邮件量近5万件。

六安邮政始终坚持真调研察民情、真抓实干解民忧,积极破解群众的急难愁盼问题。针对地处金寨县深山的齐山村和金庄村村民反映的收发快递不方便问题,金寨邮政在两村设立便民服务站并调整邮路,通过交邮合作,用公交车代运邮件从青山镇绕行进村,解决了邮件收寄问题,并认真开展回访工作,切实解决好群众的操心事、烦心事、揪心事。

经营性贷款,具有办理快、额度高、客群广等特点。”六安市分行三农金融事业部负责人告诉笔者。截至今年11月末,该分行“极速贷”线上产品结余超16亿元,本年业务增量在整体小额贷款增量中占比达70%。

感受到“金融活水线上来”的,还有距离下符桥镇50余公里的舒城县山七镇志菊农民专业合作社负责人张志菊。

去年,张志菊计划建设农副产品加工车间、无菌包装车间及冷库,做大粽子和蒿子粑粑的生产销售规模。然而,缺少资金成了“拦路虎”。转机的出现,得益于一次“农业经营主体信贷直通车”推荐会。张志菊参加了六安市分行开展的“乡村行,码上办”活动,通过微信扫码,输入贷款申请后,信贷员就携带移动展业智能设备找上了门。

将“线下服务”转变为“一键式”服务,通过二维码搭建起来的金融服务场景,让张志菊体验了一把线上贷款极速办的便捷。几天后,张志菊的合作社获得了50万元的信贷额度,通过手机银行就能正常支用,随用随支随还,一键线上通办。

近年来,六安市分行着力优化面向特色产业客群的敏捷化融资服务体系,通过邮储银行手机银行、微信银行移动展业,实现“三农”贷款申请、审批、放款等业务办理全流程线上化,助力农户抢抓农时,支持特色产业发展,跑出了金融服务乡村振兴的“加速度”。



六安市分行信贷员走访深入茶山地头,宣传产业贷新产品。