



蹲点地标：
陕西省汉中市城固县

绿满张骞故里 活水滋润良田

□本报采访组 霍仲滨 邸亚峥 臧弋萱 文峰 张潇 叶江涛 李圣

7月29日,习近平总书记来到陕西省汉中市考察,指出要发展壮大特色产业,更好带动群众增收致富,为各行各业发挥优势积极推动农村产业振兴指明了方向。

作为汉中邮政发展的排头兵,近年来,城固县邮政分公司以真诚服务和业务创新全力支撑地方特色产业发展,积极带动群众增收致富,同时将集团公司从“做储蓄”向“生态金融”“财富金融”转型发展的战略落到实处。9月4—8日,本报采访组一行来到城固县,探寻城固县分公司代理金融业务高质量发展背后的故事。

城固地处汉中盆地腹地,北依秦岭,南屏巴山。在城固县的街巷中,没有大城市的喧嚣,人们的眼神中充满清澈。一路上不时偶遇的张骞雕像,提醒着我们已经来到了古丝绸之路开拓者张骞的故里。在这里,邮政人成为“开拓进取、坚忍不拔”的张骞精神的优秀践行者。

“今年以来,城固县分公司实现代理金融业务收入9055万元,列汉中市县(区)邮政分公司第1位;AUM规模达130亿元,其中储蓄余额规模达到110亿元,列西北五省(区)县级邮政分公司第1位,排全国县级邮政分公司第96位;储蓄市场占有率为33.4%,列全县金融机构第1位;金融客户规模为35.8万户,客户渗透率为81.9%,列陕西邮政县级分公司第1位;新增保标24.9亿元,新增保费9478万元,新增长期期交保费6510万元,均列全市邮政第1位。”城固县分公司总经理张永红温和低调,但说起这组数据时,自豪之情溢于言表。

来上一碗城固面皮,再配上它的“灵魂伴侣”菜豆腐,我们像城固人一

样开始新的一天。5天里,采访组深入田间地头,在农户指导下第一次播种元胡;参加开业典礼,感受客户排队抽奖的热闹场景;探访龙头企业,听张骞米业负责人讲述邮政情缘;打卡水果种植基地,摘下一颗颗助力农民致富的猕猴桃;置身智慧场景,亲身体验邮政服务在校园和超市的便捷,真切体会到代理金融从“做储蓄”向“生态金融”“财富金融”转型的意义所在。

药材飘香 协同发展“邮”动力

9月5日,采访组从城固县城驱车40分钟一路向西,再向南跨过长江最长的支流汉江,就到了我们此次采访的第一站——上元观镇。上元观镇始建于明代天启年间,是陕西的历史文化名镇,也是陕南地区历史悠久的商贸重镇。舒适宜人的气候,环境,为这里的发展提供了得天独厚的条件。

上元观邮政支局局长兰海,是附近村民的老熟人,他领着我们来到不远处的向阳村。从镇上的公路到田间的小道,随处可见农户晾晒稻谷的身影。刚收割完的地里,农户们正“见缝插针”,按麻将牌中五饼的模様种下元胡。元胡是一种用于活血化瘀的中药材,拇指大小,像个土疙瘩,放在地里不仔细看很难发现。然而就是这些小疙瘩中蕴含着帮助农户增收致富的大能量。教我们播种的大嫂高兴地说:“去年我种元胡收成了五六万块钱,现在腰杆粗着哩!”

今年元胡播种前夕,上元观支局积极开展元胡种植户走访活动,了解农户在种植元胡的过程中有什么需求,并将遮阳伞、草帽、编织袋送到田间地头,帮老百姓遮风挡雨。

截至8月底,上元观支局储蓄余额规模突破10亿元,市场占有率为47.4%;年增标准保费1.97亿元,期交保费617万元。其中,元胡款已成为上元观支局发展存款的重要抓手,存款规模超5000万元。

兰海告诉我们,城固县作为全国最大的元胡种植基地,近年来借市场利好行情的东风,种植面积逐年扩大,参与种植的农户越来越多,在上元观、三合、董家营等多个乡镇都有种植,是当地重要的经济作物。他建议我们继续前往三合镇,探寻邮银携手助力产业发展的更多故事。

“在邮储贷款不用抵押、不用担保人,信贷员找到俺很快就给俺放了款,帮了俺的大忙哩。”顺着兰海的指引,采访组驱车来到三合镇龙王庙社区,这里的元胡经销商对邮储银行的“元胡贷”赞不绝口。

龙王庙社区总人口有7000多人,主要产业就是元胡、乌药、羊肚菌等。一路上,“绿水青山就是金山银山”的宣传牌异常醒目。不知道是不是记者的错觉,空气中仿佛弥漫着一股淡淡的中药香。

近年来,为满足农户的资金需求,城固县邮银协同开展整村授信工作,强化规模获客,增强农村客群黏性,众多农户、经销商因此受益。龙王庙社区副主任向文国就是元胡种植户,也在邮储银行办理了贷款。他充满感激地说:“邮储银行授信对我们社区的支持力度很大,授信额度达8000多万元,现在实际贷款4000多万元,元胡收购商贷款有300万—400万元。”

从向文国的介绍中,记者了解到,开始的时候,龙王庙社区的农户对贷

款心存疑虑,加之信用评级不高,都担心贷不到款。为打消他们的顾虑,邮银双方携手先从服务当地大户切入,做出口碑,让农户信赖,再通过大户带着其他农户一起贷款,并不断创新产品,满足农户的需求。

“2019年至今,我们在这里的贷款没有烂过一笔,手续阳光快捷,深受农户好评。”邮储银行城固县支行信贷员岳尧自豪地说。目前,龙王庙社区农户在邮储银行贷款金额已超过社区贷款总额的一半。

离开龙王庙社区,记者一行又来到位于三合镇桥头市场的万盛中药材专业合作社,拜访这里的“95后”负责人苏壮,听他讲述与邮储银行合作的故事。

“老板最近生意不错啊。”还没进门,邮政员工就微笑着和他打着招呼。“全靠你们支持。”苏壮客气地说。进入合作社的大门,只见刚刚收购的干豇豆堆成了小山,一股浓浓的香味扑鼻而来,合作社的社员们有条不紊地打包货品。

“邮储银行为合作社的发展提供了资金支持,目前我们贷款在70万—80万元的规模。相比于其他银行,邮储银行贷款最大的优点就是手续方便,服务也热情。申请贷款不需要抵押和担保,钱能够马上到账,借也方便,还也方便。”对邮储银行的贷款服务,苏壮满是肯定。

在城固县支行行长杨照盛看来,开发农村市场必须依托邮银双方的合作。“面对农村市场的金融服务需求,邮银协同既是集团公司提出的战略发展要求,也是我们发展业务的实际需要。”截至8月底,城固县邮银已在全县建成了192个信用村,建档评级信用用户有1876户,授信达1.69亿元,有力支持了当地产业振兴,助力农民增收致富。

龙头引领 百姓增收“邮”路径

原公镇是城固县面积最大、人口最多的镇,也是传统的农业大镇。去年全镇农业总产值近10亿元,稳居全



采访组在猕小哥水果专业合作社帮农户采摘猕猴桃。

县第一位,是陕南地区集中连片最大的猕猴桃种植区。

9月6日,采访组来到原公镇时,正好赶上装饰一新的原公邮政支局重新开业。支局门前锣鼓喧天,人头攒动。为什么有这么多的乡亲来捧场?原公支局局长范蕾解答了我们的疑惑:“原公镇常住人口2.8万人,邮政客户就有1.96万户,可以说几乎每个成年人都是我们的客户。猕猴桃是我们镇特色产业,今年仅“猕猴桃贷”我们支局就与邮储银行携手发放近千万元。”

人群中,记者见到了原公镇党委书记万斌。“邮政支持农业产业做得非常好,从种植基地的规模扩建到产业提升,都给予贷款支持,给各方面客户提供了优质的服务。”对邮政助力产业发展,万斌赞誉有加。

感受了支局开业的热烈氛围和乡亲们对邮政的“一往情深”,采访组启程前往猕小哥水果专业合作社,那里的负责人王仲伟还有不少故事要讲。在前往合作社的路上,我们不时能看到写有“猕猴桃寄递到邮政,价优、安全、快捷、体验好”字样的横幅,道路两旁是一片片的猕猴桃园,藤蔓上挂满了果实。

王仲伟种植猕猴桃286亩,第一批果子马上就要上市。他从事猕猴桃生产已有近10年,通过合作社带动附近一些村民就业,每年可为村民人均增收1000多元。

猕猴桃吃起来香甜,种植并不容易。范蕾和同事们就像合作社照顾猕猴桃一样,从点滴之处做起,切实解决合作社的“急难愁盼”问题。今年3月,合作社缺少资金,他们上门走访,为合作社提供资金支持,联合邮储银行发放“猕猴桃贷”;到了7月,他们又惦念着猕猴桃的销售情况,从包装、寄递等方面提供服务。

“邮政对我们的帮助很大。现在金融和寄递上有了邮政支持,我们要做的就是保证猕猴桃的质量,把产品做好。随着市场的发展,明年我们准备建设冷库,到时候贷款的话肯定还要麻烦你们邮政。”对邮政服务,王仲伟竖起了大拇指。

同样竖起大拇指的,还有张骞粮油专业合作社的负责人刘芬。沿着108国道向西行驶进入柳林镇,我们来到了这家以粮油作物种植、收购、再加工为主的龙头合作社,也是城固邮银双方打造的“中邮惠农合作标杆示范社”和“优质大米示范基地”。目前,该合作社以“公司+基地+农户+市场”为产业经营主要模式,年加工销售大米1.6万余吨,产值达7000万元,其销售的“张骞”品牌大米荣获“国家地理标志保护产品”称号;合作社发展社员106人,人均每月务工收入2500元。

“城固邮银协同帮助我们合作社解决了产前融资难、产中销售难、产后流通难等问题,非常感谢邮银双方的大力支持。”曾经是某金融机构负责人的刘芬拥有专业的眼光和银行业人脉,她选择邮储银行贷款,体现了对邮政金融服务品质的肯定。

回首创业路,刘芬依然记忆深刻。当时,合作社资金流水大、利润薄、流动资金需求大,且由于地处乡镇,抵押物不足,一般的贷款产品难以符合她的预期。城固县分公司在了解

相关情况后,立即协同邮储银行开通惠农信贷绿色通道,针对包括该合作社在内的当地大米流通行业开发“大米流水贷”,凡达到规定限额且征信良好的即可申请最高100万元的信用贷款。一个月之内成功向该合作社转介放款70万元,授信100万元,彻底解决了该合作社“融资难”问题。

目前,该合作社已在金融、寄递、电商、保险等方面与邮银开展全方位合作。宽敞明亮的车间内,自动化的机械设备正在不断将优质大米装入口袋。装好的大米被整齐地搬运至仓库中,等待着邮政工作人员上门收寄。该合作社总寄递量98%以上的大米通过邮政寄递,邮政几乎成为合作社唯一寄递渠道。“与邮政合作我们放心、安心,也非常有信心!”刘芬的眼神中流露出最大的信任。

城固县分公司正围绕合作社和家庭农场核心需求,以县域特色产业、特色农产品为切入点,持续深入做好惠农服务,助力合作社发展壮大。

科技赋能 场景服务“邮”智慧

在着力开发乡村市场、助力特色产业发展的同时,城固邮银双方还通过科技赋能,积极推动代理金融业务向“生态金融”转型,让百姓在工作生活中享受到更加智慧、便捷的邮政服务。

中午时分,采访组走进陕西省城固师范学校,刚刚下课的学生们从记者面前走过,说笑着涌入食堂打饭。1100名左右在校学生,12个打饭窗口,每个窗口都面临着巨大的压力。眼看着大量的学生一下涌到窗口,记者不禁为食堂阿姨捏了一把汗。出乎意料的是,学生们在窗口打饭和结账的速度很快。走近一看,原来很多学生使用的是刷脸支付。只见学生们告诉阿姨想要的菜品后,只需对准镜头刷脸,瞬间完成饭费的支付。

据城固县分公司金融业务部王涛介绍,饭卡的管理曾经一直是一个让人头疼的问题。家长担心给了钱学生乱花,学生担心饭卡丢失被他人冒用,学校担心算错饭费且管理起来也费时费力。一系列的痛点、难点,成为智慧邮政关注的重点。2022年,城固县分公司开始打造智慧校园场景,与城固师范学校签订合作协议,建设校园食堂刷脸支付场景,共开设12个食堂刷脸支付通道。支付头像绑定学生本人,支付资金绑定学生家长的银行卡,让普通饭卡此前容易产生的一系列问题迎刃而解。

新生刚来学校报到的时候,王涛就和同事上门采集新生人脸信息,用最快速度为新生开通刷脸支付业务。刷脸支付让新生们惊喜不已,也让还需要刷卡支付的老同学满是羡慕。“满满科技感,非常方便,我们很喜欢!”新生韩一良和闵源说。

目前,该业务月交易流水金额达11万元,月日均沉淀资金8万元左右。到明年,城固县分公司将为该校所有学生开通刷脸支付业务。同时,还与学校后勤餐饮公司签订代发工资协议,月代发资金9.1万元。

对邮政搭建的智慧校园场景,该校副校长付鸿雁也非常满意。“这样的支付方式家长放心、学校安心,我觉得这样的方式特别好。未来如果有其他需求,也会考虑和邮政开展刷脸支付合作。”

5天转瞬即逝,一路的寻访,一路的体验,采访组依然有些意犹未尽。2000多年前,西汉张骞“凿空西域之旅”,开辟了伟大的丝绸之路,在人类文明交流史上留下了华美乐章。如今,在张骞故里,城固县分公司将继续以创新求变的思维、闯关破局的决心,真抓实干的作风,推动代理金融业务加快从“做储蓄”向“生态金融”“财富金融”转型,续写高质量发展的动人篇章。

本版图片由张同勇拍摄



扫码观看
精彩视频