晋中市分公司图书销售居山西邮政第一

本报讯 今年以来,山西省晋中市邮政分公司积极探索集邮与文化传媒业务转型发展,以服务民生为切入点,主动对接政府部门,全面参与地方全民阅读活动。晋中市分公司从4月份设计香晋中"图书巡展活动,有实地推全民阅读活动高质量开展。截至7月31日,晋中市分公司先后在榆次、灵石、祁县等地举办了11场巡展,各地群众尤其是青万人次。全市邮政图书销售达297.5

万余元,图书销售额排名山西邮政第一位。

早在4月25日,作为全民阅读活动承办单位,晋中市分公司在榆次区文化中心举办了"增强文化自信建设书香晋中"全民阅读活动启动仪式,同时拉开了在全市11个县(区、市)开展图书巡展的序幕。晋中市教育局通过发动各个学校,将活动所需的"免费阅读打卡券"派发至学生手中,为活动的开展做好了铺垫。巡展开始后,下属各邮政分公司积极与当地宣传部门对接,共同推动全

民阅读图书巡展活动取得成效, 在当地市民中营造"爱读书、读好 书、善读书"的时代新风。

晋中市分公司组织了2000 余种、5万余册图书在各地展 销。图书类型包括党史、新中国 史、改革开放史和社会主义发展 史,以及社科类、经典名著类、国 学类、少年儿童类等常规阅读和 学习图书。当地中小学生持阅读 券可以到巡展现场免费阅读图 书并享受"买2送5、买3送7"的 购书优惠。

晋中市分公司还在活动中加

人"阅读打卡"和"爱心接力、好书传递"图书捐赠环节。学生持"阅读打卡券"到巡展现场阅读打卡,由邮政工作人员核对信息后,按每人每券赠10元图书计算,于活动结束后,将对应金额的图书统一捐赠给学校。7月10日,图书巡展榆次站捐赠的2万余本图书到达云南省大理白族自治州云龙县,受到了当地政府及教育部门的欢迎,并且专门举办了图书捐赠仪式,当地电视台进行了报道。

在开展巡展活动的同时,晋中市分公司还组织了金融、寄递、

文传、渠道专业的人员在现场搭建业务展示台席,向市民宣传邮政业务。各网点也组织员工前往巡展现场进行营销。目前,榆次区分公司、昔阳县分公司都在所辖金融网点内建了图书角。学生们凭借阅读卡可以到这些金融网点免费借阅书籍,实现客户引流。在图书巡展活动中,晋中市分公司的营销人员累计在现场注册"邮生活"会员10.64万人,销售集邮文创产品250套、文旅卡100张,发放寄递优惠券1.3万张。

□ 曹晓勇

南充市分行 助力乡村振兴走出"牛"路子

"哞哞哞……"在四川省南充市仪陇县三河村烈双养殖家庭农场的牛棚里,牛叫声不绝于耳。养殖大户余烈双正和工人们往槽里添草料,肉牛个个膘肥体壮。

"在我们养殖场最困难的时候,是邮储银行拉了一把,帮助我们走出困境。"烈双养殖家庭农场主余烈双感慨地说道。近年来,邮储银行构成的方面绕乡村振兴故略,立足特色产业资源优势,以最大力度、最快速度为肉件养殖业发展赋能,推动南充肉牛产业做优做强。截至6月末,南充市分行支持的肉牛养殖户达334家,累计发放贷款12060万元,以高质量金融服务助力乡村振兴走出"牛"路子。

2011年,余烈双不再外出 打工,回到家乡从事肉牛养 殖。从最开始的一两头,到 2018年养殖规模超过200头, 这让余烈双尝到了肉牛养殖 的甜头。此时,余烈双决定扩 大养殖规模,带动村民一起养 肉牛。但建牛舍、买小牛、进 饲料、付工资……这一连串的 资金需求让余烈双犯了难。 在余烈双一筹莫展之际,正值 南充市分行开展金融助力乡 村振兴大走访活动。各县支 行信贷客户经理深入农村走 访养牛专业合作社、养牛大 户。邮储银行仪陇县支行在 了解到余烈双的资金需求后, 立即派客户经理对其进行资 信调查、建档评级和额度授

2021年疫情期间,肉牛价格从18元一斤跌到13元一斤,每头牛亏损近8000元,但

养殖场每天的饲料、人工等固定开支近2万元,养殖户只能通过卖牛

来勉强维持。为此,仪陇县支行的客户经理到烈双养殖家庭农场走访调研,仅用一个多星期,便为其发放100万元信用贷款。余烈双感慨地说:"要不是邮储银行的信贷支持,我的养殖场恐怕早就关门了。"

做好"牛"文章,关键是要牵住"牛鼻子"。南充市分行以金融之力支持肉牛全产业链发展,对产业链上游"追根溯源"、中游"强筋健骨"、下游"顺藤摸瓜",不仅解决了上游肉牛供应商的销售回款难问题,同时保障了下游肉牛经销商的资金周转。

在邮储银行等金融机构的支持下,如今,仪陇县肉牛存栏量已突破6000头,增幅超100%。据仪陇县畜牧局估算,到2025年,全县肉牛养殖规模有望达到20000头,可实现经济收入5亿元。南充市分行在不断擦亮肉牛产业"金字招牌"的同时,为地方经济发展提供了强有力的支撑。

□康昌文 何梓蓉





湖北省分公司举办"八一"拥军慰问演出

在"八一"建军节到来之际,湖北省邮政分公司发扬拥军光荣传统,对人民子弟兵开展多种形式的慰问,向"最可爱的人"致敬。武汉邮政艺术团、咸宁市邮政分公司、武警咸宁支队联

合举办了"八一"拥军慰问文艺汇演。歌曲《时代感》、舞蹈《茉莉花》等形式多样的节目,为现

□三本式 镇静 摄影报道 □江林莉 镇静 摄影报道

秘境仙桃,"邮"我送到家

一线风采

每年七月到八月,产自浙江 省丽水市松阳县的三都仙桃逐渐 成熟,几乎每个山头都充盈着蜜 桃的香气,果农们迎来了丰收的 季节。

来自三都乡的"秘境仙桃"是当地有名的果品。三都乡被群山环抱、溪水缠绕,被称为"江南最后的秘境"。三都乡有6个村庄种植水蜜桃,全域桃子种植面积达1500余亩。原生态生长的桃子,依靠高海拔梯田享受了足够的日照,吸收着山谷和溪涧的水分,孕育出鲜甜多汁的"秘境仙桃"。

"仙桃甜美多汁,口感满分, 让人欲罢不能。直播间的各位宝 宝们千万不要错过!"7月31日, 松阳县邮政分公司开展助农直播 活动,除了把直播间搬到客货邮 综合服务站,还把直播镜头切往 桃园,通过"内场+外场"的联合 直播,带着直播间的朋友们"沉浸 式"看秘境品仙桃,助力因受台风 影响的果农们拓展销路。

"我们只要负责把桃子种好,销售、配送这些事邮政都会帮我们安排好。"当地果农对自己种的桃子信心满满,更对邮政提供的销售、寄递服务很满意。"邮政助力三都桃销售活动已经连续开展了10年,我们将发挥邮政电商、寄递的渠道优势,持续开展助农活动。"松阳县分公司总经理吴青林介绍说。

短短两个小时的直播,主播

通过现场试吃,实地探访"秘境仙桃"生长环境,实现订单478笔,整场直播观看人数达6368人,点赞数达14154个。截至当天18点,累计销售仙桃728单,销售额达3.55万元。直播活动结束后,松阳邮政第一时间组织党员、团员参与打包、称重、收寄等服务。

本次活动也是松阳邮政首次 把直播间搬到三都乡客货邮综合 服务站。近年来,松阳县着力推 进农村物流资源共享,打造具有 山区特色的"客货邮融合+"农村 物流运作模式。此次通过"客货 邮融合+直播",实现仙桃"集中 发货邮政专线运输+散单客货源 车辆配送"模式,形成了资源互 补,进一步助力果农节约寄递成 本。

晋江市分公司举办国际钢琴艺术节

本报讯 8月1日,由福建省 晋江市邮政分公司策划举办的晋 江国际钢琴艺术节闭幕式音乐会 暨青少年钢琴比赛颁奖典礼,在 祖昌音乐厅举行。本次艺术节, 晋江市分公司共策划四场音乐会和一项钢琴比赛,创收150万元。

此次项目的成功,得益于晋 江市分公司函件团队的努力。他 们在了解到晋江市文化和旅游局 惠民舞台工程的演出计划后,发挥邮政独有的载体、品牌、媒体矩阵和服务优势,策划举办了多场文化惠民演出,获得了晋江市政府的高度认可。

(上接第1版)

新闻媒体要把握方向大局,深刻认识开展调查研究报道的政治意义、实践价值,以党的创新理论为调查研究报道凝心铸魂;要

接好"天线""地气",把悟透中央精神和践行群众路线结合起来,在增强"四力"中为调查研究报道强基固本;要厚植知识能力,勤于学习、善于学习,以过硬专

业本领为调查研究报道提质增效;要创新传播方式,以新技术手段为调查研究报道赋能添彩,不断增强调查研究报道的传播力、影响力。

■元九 2

江西省分公司

开展"沉浸式"警示教育活动

本报讯 7月28日,江西省邮政分公司组织40余名党员干部来到江西省温圳监狱,开展了一次"沉浸式"警示教育活动。在监狱干警的引导下,参观人员有序参观了服刑人员的劳动区、生活区、学习区等场所,真切感受到了"高墙电网"下的铁窗生活。

本次活动是江西省分公司扎实推进纪律讲堂"双向三进"工程,推动党员干部消除"看客"心态,切实以案为戒、知耻知止的有力实践。下一步,该分公司将聚焦关键岗位、重点人员,分层分类组织开展送纪律教育"进机关、进专业、进班组"和"进廉政基地、进法庭、进狱所"活动,积极塑造"勤廉赣邮"廉洁文化品牌。

汕尾市分公司

建"爱心驿站"温暖户外劳动者

本报讯(记者 王森 通讯员 黄裕慧)广东省汕尾市邮政分公司今年精心打造了一批硬件设施优、服务效果好、群众满意度高的"爱心驿站",专门为户外劳动者提供服务。截至7月底,已建设"户外劳动者工会爱心驿站"10个,其中8个为省级"爱心驿站"。

"爱心驿站"以环卫工人、建筑工人、快递员、执勤交警等户外劳动者为主要服务对象,配备了饮水机、微波炉、空调、Wi-Fi等免费服务设施。在"爱心驿站"门口,均悬挂标牌,标出服务人群、服务内容等。汕尾市分公司依托邮政网点建设的"爱心驿站"增强了网点的服务能力,成为户外劳动者的"暖心港湾"。

南宁邮区中心 广大员工积极参加无偿献血

本报讯 7月31日,南宁邮区中心的35名员工报名参加了无偿献血。此次无偿献血活动吸引了该中心多位退伍军人员工报名,他们以实际行动诠释了"退伍不褪色"的初心,践行了"人民邮政为人民"的宗旨。

近期,因天气炎热、高校放假等因素影响,南宁市街头献血人数减少,市血液库存量走低。在接到献血号召后,南宁邮区中心第一时间报了名。在血站医务人员和志愿者的引导下,参加无偿献血的员工有条不紊地完成填写表格、体质检测等程序后,开始进行采血。不到3个小时,共向血库输入近8900毫升新鲜血液。

□谭羽翔 钟林芷

德州市分公司

二季度金融业务跑出新速度

本报讯 一直以来,二季度都是山东省德州市邮政分公司代理金融业务发展的"止跌保稳季",但今年同期,德州市分公司月日均价值新增11.6亿元,完成进度居山东邮政第2位,价值存款新增15.6亿元,居山东邮政第3位,创近年来二季度发展最好水平。

德州市分公司金融业务以"三会一购"为主线,以"勘探+挖矿"为手段(勘探存量客户,挖矿重点客户),做足临界客户提升、VIP客户增产的文章,开展了异业联盟、高端客户答谢会等系列活动,营造了"周周有活动,节日有爆点,每季有创新"的发展氛围。同时,市、县邮政分公司每月及时奖励,有效发挥绩效考核"指挥棒"的作用。截至6月底,德州市分公司累计开展爆点活动1200余场,组织优惠购活动8000场,触达客户25万人次。



邮政"纳凉节"进社区

当下,正值炎热的三伏天。江苏省淮安市淮阴区邮政分公司在四个城区网点开展了"纳凉节"主题活动,为周边社区群众、户外工作者送去一丝清凉。在活动现场,工作人员为客户送上绿豆汤,发放藿香正气水、风油精等,并联合社区卫生院组织夏季健康讲座。理财经理还进行金融反诈、反假币宣传。活动现场设置了"西瓜挑战赛"趣味游戏,邮政员工与社区居民共同上演了一场精彩、有趣的"吃瓜大战"。 □陈浩摄影报道

洞口县分公司 线上线下开展简易险销售

本报讯 截至7月28日, 湖南省邵阳市洞口县邮政分公司累计新增"爱民保"简易险保费51万元,完成爆点计划的103.12%,累计进度、规模均列全市邮政第2位。

简易险保障全、单价低,可谓"小保单、大保障"。洞口县分公司将"爱民保"简易险业务发展列人重点工作推进。各网点在厅堂通过到访

营销、大堂经理营销及高柜转介营销等方式销售简易险,提高产品的知名度和吸引力。同时,该分公司还积极拓展线上销售的新渠道。通过"邮乐小店"进行简易险产品分享,做到"每日一推荐、每日一分享、每日一通报",逐步提升潜在客户对"爱民保"产品的知晓度。

□杨芳丽 陈检平