

农业服务平台上的“邮”链接

□蔡克明

“没想到,在农业社会综合服务平台上贷款这么方便!邮储银行的农业创业贷款和产业链贷款太适合我们合作社了。”海口某水果产销专业合作社是国家级合作社,曾被海南省农业农村厅授予“海南省热带作物标准化生产示范园”称号。今年,该合作社产品销售不畅,导致运营资金紧张。合作社负责人徐先生抱着试试看的心态在农业社会综合服务平台上申请了贷款。在帮帮网的信息推送下,邮储银行海南省海口市分行员工第一时间上门调查评估,随后,向徐先生发放了农业创业贷款和产业链贷款共130万元,用于日常资金周转。

为满足农业经营主体多元化的金融需求,今年5月,邮储银行海南省分行与省农业农村厅、海南省供销社合作联社、帮帮网联合搭建帮帮网农业社会综合服务平台,并在海口市分行试点运行。截至7月9日,海口市分行已通过该平台累计发放贷款6500万元,惠及农户326户。

银企对接 构筑信贷产品体系

农业社会综合服务平台以大数据为支撑,提供农业生产、涉农信息、农资供应、金融服务和农产品加工采购等全产业链服务,可有效帮助农业经营主体解决在技术、资金、信息、销售等方面遇到的难题。

为发挥金融机构在服务“三农”方面的积极作用,海南省分行在该平台上推出农业创业贷款、产业链贷款,促进当地特色农业产业发展。近日,客户蔡先生通过农业社会综合服务平台,成功从海口市分行申请到40万元农业创业贷款,解决了公司厂房扩建急需资金的难题。蔡先生说:“邮储银行的放款速度很快,只需要两三天。以后,我再有贷款需要,会一直选择邮储银行。”

服务保障 助力产业快速发展

海南凭借其独有的地域和气候条

件,有着“热带水果王国”之称。海南省分行依托本地特色资源,深挖水果产业链需求,先后推出了小微企业创业担保贷款等特色信贷产品,为当地水果种植、水果加工等产业提供专项金融服务,为乡村产业振兴贡献邮政金融力量。

海南金农实业有限公司主要从事果蔬种植、畜牧养殖、农副产品加工销售等农业综合开发。随着企业不断发展,“融资难”成了该公司负责人王瑛最头疼的问题。通过农业社会综合服务平台,海口市分行了解到王瑛的难处,主动将小微企业的贷款政策送上门,向其发放了178万元小微企业创业担保贷款,满足了该企业厂房扩建、生产加工等资金需求。

目前,该企业带动永兴镇罗京村、雷虎村的村民近300户、2000余人种植荔枝、黄皮、佛手瓜,同时收购农户种植的农产品,引导农户开展直播,有效带动了村民创业致富。在该企业的推荐下,有资金需求的附近村民纷纷来到邮储银行申请贷款。目前,海口市分行累计向215户村民发放了3529万元涉农贷款。

延伸服务 助农种养促增收

“今年的槟榔长势喜人,又是一个丰收年。这些都离不开邮储银行的大力帮助。感谢邮储银行既帮我解决了资金难题,又给我提供了技术指导。”海南省屯昌县槟榔种植园负责人张勇说。

张勇刚开始种植槟榔时,由于资金需求较大,又没有抵押物,融资难度很大。海口市分行了解到他的需求后,主动上门服务,帮他解决了资金问题。近日,受黄化病的影响,张勇种植的槟榔提前脱落。海口市分行第一时间帮助其在农业社会综合服务平台上预约了农业专家。随后,农业技术人员来到张勇的槟榔种植园,为其制定科学的农业服务方案,从施肥、打药和种植管理等方面进行了详细的讲解。看着槟榔茁壮成长,张勇高兴地说:“感谢邮政和农业服务平台对我们农业种植户的支持!我对未来更加充满信心。”

健身区运动会、参观财富中心、财富沙龙活动、员工食堂美食侦探等参观点位,并制作打卡印章。此外,该分行还以北京邮储大厦为IP,设计冰箱贴、钥匙扣、购物袋等文创产品,积极传递“有担当、有韧性、有温度”的企业精神,得到了客户的喜爱。

□李知谕

□汤英

“老旧小区宣传怎么轻松省力全覆盖?”“社区网点的厅堂场景如何搭建?”“如何增加客户临柜的频次?”“社保二代卡升级三代卡关键工作是什么?”这些网点面对的实际问题,都可以在湖北省武汉市邮政分公司智慧金融“金点子”征集活动中找到答案。

创新制胜,点石成金。为营造人人创新氛围,更好地推动金融业务转型发展,助力打造最佳实践,近日,武汉市分公司开展了智慧金融“金点子”征集活动。该分公司累计征集“金点子”40个,其中活动组织类9个、基础管理类8个、外拓吸客类11个、宣传布展类7个、业务操作类5个,在全市邮政范围内营造了聚智聚慧、创意创行的良好氛围。

“金点子”来源于基层,源自基层员工在实际工作中遇到的最迫切、最亟须解决的问题。问题解决了,创新就萌芽了。

对于开业时间不长、客户流量较少、周边资源有限的网点来说,拉升网点人气是重中之重。洪山区邮政分公司提出,网点可以制作签到集戳卡送给客户。客户只要来网点一次,不管办理什么业务,都能在签到集戳卡上盖一个印章,集满不同数量的印章,可以兑换不同的小礼品,以此提升客户进店的积极性。

武昌区邮政分公司彭刘杨路网点坚持以AUM为纲,提出每位客户经理都可以配备百宝箱式笔记本,其中包含客户经理名片、“帆船理论”演算图、不同产品的宣传单等,方便客户经理在营销过程中,聚焦客户需求,为客户配置资产。

江汉区邮政分公司提出,为更好地开展厅堂陪同式、体验式营销,提高网点内外厅员工沟通效果,提升客户服务体验,网点可以将外厅员工原有的对讲机换成挂耳式耳麦,员工使用起来更方便,佩戴更轻便,形象更专业。

一个个“金点子”解决了工作中的难点、痛点,为企业发展带来活力。

激发员工的首创精神、凝聚员工的智慧和力量是企业保持高质量发展的“金钥匙”。武汉市分公司号召员工积极参加“金点子”征集活动,按照“一事一议、一事一策”的原则,结合企业发展的重点、难点问题,提出具有创新性、前瞻性、针对性、可操作性的解决方法。同时,设立专项奖金,鼓励员工积极探索、勇于实践,提出创新性举措。目前,该分公司已通过武汉邮政APP学习园地专区对“金点子”进行推广。各网点可结合实际复制落地,并评选出可行性、建议性较强的20个“金点子”,在全市邮政复制推广,使员工的“金点子”在企业的发展中扎根、成长、见效。

——湖北武汉市分公司开展智慧金融“金点子”征集活动小记

北京分行创新开展“邮储开放日”系列活动

今年以来,邮储银行北京分行坚持创新引领、科技发力、品牌重塑,主动“走出去”、积极“请进来”,创新开展了“北京邮储开放日”系列活动,构建起协同开放平台和生态融合场景。

打造开放日活动体系是北京分行宣贯彻落实企业文化精神内涵的重要举措之一。该分行围绕开放日(Open)、主题日(Project)、专享日(Exclusive)、开放空间网络(Network)四个维度,积极传递“拥抱变化、持续创新”的价值观。开

放日、主题日、专享日以周、月、季为频次开展。北京分行每周组织常态化参观、结合节日和重要节点设立主题、围绕特定客群组织专场活动,通过参观打卡、主题沙龙、专享权益活动等,构建协同开放新生态。开放空间网络,即统筹各分支行可供开放的会议室、沙龙区等场地,面向客户提供开放式预约,灵活开展沙龙、会议、早餐会、下午茶等活动。目前,该分行累计开展各类开放日活动8期,包括“讲邮票 学报告”“小小

银行家”“金融知识进校园”等。

开放日活动以邮储银行企业文化为主线,北京分行精心绘制北京邮储大厦打卡地图,布置了企业文化闯关、“云柜”见面会、保管箱探险、图书角寻宝、



 **中国邮政储蓄银行**
POSTAL SAVINGS BANK OF CHINA

信用卡
Credit Card

邮储信用卡APP (云闪付版)

全新升级

让美好发生





下载邮储银行信用卡 APP 5.0

办理业务更便捷

直达常用金融服务
查账分期更方便

查找活动更简单

聚集身边生活福利
权益卡券一手掌握

玩赚积分更有趣

构建全新积分频道
好兑礼赚享实惠

扫码下载

