

邮政助销大连樱桃金额逾千万元

本报讯 大连樱桃因日照时间长、色泽艳丽、柔软多汁、营养丰富,深受人们喜爱。今年,辽宁省邮政分公司筹划方案、细化任务、强化联动,助力大连樱桃走向全国。截至6月底,实现大连樱桃销售额1367万元,其中跨省销售387万元。

前期,辽宁邮政邀请省农科院专家深入大连市各县、乡(镇),以面对面、手把手、零距离的方式,为农户提供农技指导服务,协

助农户选肥、配肥、施肥,有效解决樱桃种植中的技术难题。辽宁邮政还就今年樱桃的供货量、品种、价格与农户达成合作意向,通过预订果品、提前确认樱桃订单等措施,让农户不愁销路,充分彰显了邮政服务“三农”的国企担当。

为有效促进大连樱桃走向全国、提升基地农产品交易规模,辽宁邮政邀请邮乐农品及湖北、江苏、黑龙江等8个省级邮政分公

司渠道平台部、外省供货商参加大连樱桃产销对接会,实地考察大连樱桃种植基地,现场进行全国基地农产品的展示推介。展销会现场涵盖省内、省外8大品类200余种全国农特优产品,为大连樱桃跨省销售奠定了基础。

辽宁邮政以“三项举措”积极推动樱桃项目运作。在营销端,围绕“拓客户、强储备”,针对代办、电商、果园等不同类型客户,精准施策制定个性化营销方案。

在网端,围绕“保运能、保时限”,启动“邮航+民航+冷链+高铁”多渠道发运模式,保障项目运能。在客服端,围绕“重服务、增体验”,设立理赔基金,组建主动客服团队,69人专职客服团队集中办公,保障售后服务,提升客户体验。

辽宁邮政还组建了品控保障团队,从采摘、分拣、装箱、存储到发运,全流程、全环节24小时关注大连樱桃品控问题。在采摘分

拣、装箱前、装车前,进行不低于1%的開箱抽检,针对果品成熟度、新鲜度、规格进行严格管控,对于不合格产品立即停止装箱并现场更换。在运输过程中,实时关注车辆状态、行车位置、车内温度。同时,组建省内外各地市樱桃对接群,实时沟通解决存在的问题。截至6月底,所有发运樱桃全部新鲜、准确、安全送达客户手中,无一起果品质量投诉问题。

□冯媛

贷款到了 椒农笑了

□梁雯瑞

甘肃省天水市被誉为“中国花椒之乡”,也是全国花椒产销的重要集散地,辖内各县(区)遍布大大小小的花椒交易市场。邮储银行天水市分行因地制宜,围绕花椒做文章,创新产品和服务,做好精准对接,为椒农和经销商量身打造了花椒行业“流水贷”,为花椒产业发展注入了金融“活水”。

眼下正是天水花椒收购的关键时期,看着堆满的红色“小果”,椒农脸上洋溢着喜悦,忙着出售自家的花椒。在秦安县花椒交易市场忙碌的人群中,李先生等6名经销商却愁容满面。李先生是秦安人,收购花椒已有十几年,今年因为收购规模较大,收购资金出现了短缺。

邮储银行秦安县支行客户经理在交易市场开展花椒行业“流水贷”宣传时,了解到李先生等6人的情况,立即向他们推荐花椒行业“流水贷”,并现场开展调查。两天后,成功为他们发放贷款150万元。

“邮储银行服务高效,短短

两天就解决了我们这些经销商资金短缺的问题,真是太感谢他们了。”李先生高兴地说。

麦积区元龙镇是国家地理标志产品的花椒产业镇。自邮储银行麦积区支行推广花椒行业“流水贷”以来,该支行客户经理定期为椒农和经销商宣传花椒行业“流水贷”。该支行客户经理了解到经销商张先生收购资金短缺,现场调查后,只用了3天,就为客户发放贷款30万元。

“今年花椒产量高,收购需求大,收购资金短缺已成为经销商的大难题。花椒行业‘流水贷’办理流程简单,放款速度快,及时解决了他们的燃眉之急。”麦积区支行客户经理说。

据悉,花椒行业“流水贷”采用信用模式,单笔贷款金额最高100万元,期限最长1年,可采用多种还款方式,手续简单,放款速度快,可及时解决农户、商户用款“短、频、急”的需求。截至7月5日,天水市分行今年累计发放花椒行业“流水贷”492笔、4776.5万元,有效保障了辖内花椒产业的可持续发展。



特色邮品为大熊猫庆生

7月4日,北京动物园大熊猫“萌兰”迎来8岁生日。毗邻北京动物园的北京市邮政分公司

西外大街支局推出“汉服熊猫”主图多色套印纪念戳及“汉服熊猫”个性化邮票等邮品,还在营业厅搭建了熊猫元素主题快闪店,吸引了众多游客前来打卡。

□杨晓凤 杨茜 摄影报道

(上接第1版)

聚焦“强服务”,着力推动机关干部职工服务基层、调查研究的能力明显增强。通过全面开展调查研究,形成针对性、指导性、操作性强的调研成果,深入推进请示答复不及时、文件办理不及时等问题的专项整治工作,推动工作作风持续转变,形成“马上就

办”、崇尚实干的工作氛围。

聚焦“强担当”,着力推动机关干部职工干事创业、履职尽责的能力明显增强。强化履职能力,将职责落细落小,以工程思维细化落实每一项工作,做到对上敢建言,对组织负责;对下敢要求,对职务负责;对己敢担当,对岗位负责。

聚焦“强落实”,着力推动机关干部职工只争朝夕、高效落实的能力明显增强。健全重点工作落实责任制,形成清晰明确、可追溯的责任体系,按照“程序最简、时限最短、效率最高、服务最优”的理念和要求,对部门工作流程进行全面优化,确保各项工作全面有效落地。

□宁尤

以协同建优势

(上接第1版)

共配中心 打造服务新场景

一楼大厅是邮件自提点,邮政和圆通、韵达等6家民营快递公司的邮件(快件)摆满了货架。下午2点,艳阳高照,不时有人前来取件。一位客户来到二楼的乡村振兴工作室,向驻点的邮储银行客户经理咨询贷款问题。隔壁的助农直播工作室设备齐全,正在准备下午的一场仁风西瓜销售直播……这是记者在济南邮政曲堤共配中心看到的景象。

曲堤共配中心是由济阳区政府牵头,区交通运输局提供工作场地,济阳区分公司联合区交通运输局、区商务局、济阳区支行以及6家民营快递公司共同设立,具备快递共配、电商直播、金融普惠、学习培训等功能的交邮驿站,也是邮政三级物流体系的镇级共配中心,内设党建专区、邮件收发区、乡村振兴服务站、助农直播间、学习培训室5个板块功能分区,能够为百姓提供资金结算、上门贷款、直播销售、农资技术进棚、快递进村等服务。

该共配中心开辟了一个服务乡村振兴的新平台,打造了一个服务乡村振兴的新场景,为邮政发挥多业务多

板块协同优势提供了新思路。

据济阳区分公司总经理杨朋介绍,曲堤共配中心今年2月建成投入使用,目前每天配送量有2000余件,其中邮政自有邮件和民营快递公司的快件大约各占一半,主要以下行曲堤、仁风、王圈邮件共配进村为基础作业,同时收寄邮件。

曲堤共配中心创新运营模式,实行乡镇加盟制。邮政对快递邮件进行统一分拣、配送,畅通快递服务的“最后一公里”,依托公交代运和专线运输实现农产品等邮件的上行,通过集约化运作降低成本。

“日均到访客户200余人,这是我们最看重的一点。”杨朋表示,邮银双方以曲堤共配中心为依托,以快递进村为基础,整合“普惠金融+分销+寄递”一揽子服务,提升客户的认可度,将共配中心打造成邮银协同的主阵地、乡村振兴工作的主战场。试运营两个月以来,经该中心推荐,实现“融资E”贷款发放56万元、移动展业开卡67张、会员优惠购销售9620元,组织农肥技术培训5场,让老百姓体验到“一站式”服务。到6月底,曲堤共配中心所在的曲堤镇全部实现快递进村,打通了农产品及百姓邮寄业务上行的渠道,提升了农村市场物流服务水平,推动农村寄递物流与农村电商融合发展。

曲堤镇共有黄瓜种植大棚2.6万座,年产量5亿公斤,年产值15亿元,正全力打造“中国黄瓜第一镇”。正是看重曲堤共配中心模式的潜力,山东省生态智慧农业产业联盟主动上门寻求与济阳区分公司合作,目前已初步达成合作意向,由邮政引进产品,为农户提供“生态种植套餐”。同时,依托县乡村三级物流体系的村级站点,为农户提供日常巡棚、农时提醒等服务。山东省生态智慧农业产业联盟负责提供技术、“种植套餐”和日常指导,并对邮政支局和村级站点人员进行培训。

据介绍,下一步,济阳邮银将面向种植户、农民合作社等客群,提供“农业科技社会化服务+品质黄瓜贷+农产品销售+综合物流解决方案+资金结算”协同服务,以邮政为核心串联邮储银行、农技公司和销售平台,全面嵌入种植、农技、融资、销售、运输、寄递、资金结算等产业链供应链各环节,助力曲堤传统黄瓜产业向生态黄瓜产业转型升级。

“届时,通过面向种植户、农资厂家等客群推出‘品质黄瓜贷’以及建设支付场景、布放农户码等措施,邮政金融也将融入特色农产品的各个环节,实现产业链条资金在邮政体系内流动。”杨朋信心满满。

助舞龙头 注入发展新动能

在拥有“全国第二超大型淘宝村

集群”“全国最大演出服装产业集群”的曹县,记者漫步街头,不时看到装修精致的汉服展示馆。

近年来,随着国潮兴起,汉服产业迅速崛起。位于大集镇的原创汉服产业基地内,直裾、曲裾、大袖衫、对襟襦裙等各式汉服典雅飘逸,让人目不暇接,曹县辰晷服饰有限公司市场部负责人范秀正在做直播展示。

虽已是下午6点多,但隔壁制衣间里10多名女工依然在针织机旁忙碌着。范秀告诉记者,大家正在日夜赶工以应对即将到来的暑假订单潮。

辰晷服饰有限公司从一家做戏剧服装的小作坊成长为当地汉服制作的龙头企业,一路走来离不开当地邮银的大力支持。从最初10万元的“富民生产贷”,到38万元的邮银协同贷款产品——“电商邮包贷”,再到如今200万元的“农担贷”,邮储银行的贷款资金助力辰晷公司迅速做大。“特别是在去年疫情期间,只有邮政能为我们提供寄递服务,让公司得以正常运转。患难见真情,这个对我们的支持太大了,真是特别感谢邮政。”范秀说。

在位于邹城的山东恒发生物科技有限公司,一座座巨大的菇房里,食用菌已经出芽,不久就可上市。该公司是一家集食用菌及菌种研发、生产、加工、销售于一体的农业龙头企业,基地面积达3000多亩,采取组织化领导、市场化运作等模式,带动2375户农户

从事生产种植。该公司总经理李晓博称,与邮储银行的合作充满了“戏剧性”。一次,邹城市支行工作人员上门走访,向其了解金融需求。性格直爽的李晓博开门见山:“我们很需要流动资金支持,但公司缺少抵押担保物,你们能贷款给我们吗?”邹城市支行工作人员现场就为其推荐了针对“专精特新”企业的“科创E贷”产品。该贷款无须抵押和担保,企业还可以享受政府贴息,经过线上测算,公司可获得500万元的贷款额度。

第二天,李晓博就接到了邹城市支行签订贷款合同的电话。“刚开始,我还有点不敢相信,这也太快了!”李晓博对记者说。从申请到500万元贷款到账,仅用了3天,而且是纯线上操作。这笔钱正好满足了恒发公司原材料储备所需,解了其燃眉之急。

之后,当获知恒发公司的成品经常发往外地,邹城市支行工作人员又通过协同机制,与邹城市分公司工作人员共同上门了解客户的寄递需求,现场为客户制定了上门取件的服务方案,并给予相应的邮费优惠,解决了该公司寄递不便的难题。目前,恒发公司日均寄递量达50余件,高峰时达100余件。

农业龙头企业作为农业产业化发展的“领头雁”,对带动农业高质量发展、带动农民就业增收、推动乡村振兴发挥着关键作用。围绕农业龙头企业及农村产业集群,山东邮

银通过销售牵引、金融驱动、寄递带动等服务模式,创新推出“苹果贷”“樱桃贷”“电商邮包贷”等产品,开展“链式”“圈式”综合开发。截至5月末,山东邮银协同已累计向“村社户企店”五大客群发放“融资E”贷款35.51亿元,累计服务客户12827户,贷款余额达19.6亿元;围绕“特色农产品优势区、地理标志、区域公共品牌、地方名特优新”四大主题产业带,提质升级农产品基地89个,打造“邮政农产品”品牌,以农村电商为牵引,开展协同营销,实现农产品基地交易额4.8亿元,销售农资8.6万吨;围绕服务乡村振兴战略“六大抓手”,确定“省分指导+市县创新”服务乡村振兴模式示范县培育思路,已选定6个省级示范县、20个市级示范县,聚焦农村“急难愁盼”问题,提供服务解决方案,通过在县级层面形成影响力,打造县域典范,点亮服务乡村振兴品牌。

当前,一幅乡村振兴的美好画卷,正在齐鲁大地徐徐展开。山东邮银正以协同建立新优势,激发新潜能,打造以客户为中心、“金融+寄递+电商”一站式服务的协同模式,着力构建农民获利、消费者获益、邮政获客、政府获赠的“产业+金融+寄递+电商”邮政惠农协同生态,满足乡村振兴多样化需求,助力农业产业提档升级,为打造乡村振兴“齐鲁样板”贡献邮政力量。

动态

聊城市分公司

新增邮政会员 45838 户

本报讯 今年以来,山东省聊城市邮政分公司在三级物流体系建设末端发力,搭建“金融满减活动+邮件代收代投+邮乐购”综合服务平台,为当地百姓提供优质服务。满减活动开展以来,该分公司新增邮政会员45838户,存量会员达23.65万户,累计42.75万人次参与活动。

截至6月底,聊城市分公司已建成综合服务平台1500个,使百姓足不出户就能享受邮政金融、寄递等服务。该分公司让利于客户,强化普惠金融服务,今年以来,为客户提供每周一次、每月四次的邮政会员福利。金融客户张大哥高兴地说:“这个活动我已经第三次参加了,确实挺方便也很实惠。我在村里超市买60块钱东西,参与满减活动后能节省10块钱。”

□王建辉 王文东

南平市分行

金融助推企业绿色发展

本报讯 近日,邮储银行福建省南平市浦城县支行了解到南平某铝业公司因扩大生产经营有资金需求,且项目满足绿色信贷评分卡准入要求,经过审批成功为该企业发放742万元贷款,有效破解了客户资金需求难题。

绿色信贷评分卡是邮储银行南平市分行创新推出的评价绿色信贷客户的工具,利用其对客户进行精准分类、精确打分,将定性指标量化,并将评分情况作为绿色通道审批、提高授信额度、享受优惠利率等差异化政策实施的依据。该铝业公司主营铝加工、合金锭铸造等业务。浦城县支行金融服务团队在了解其资金需求后,积极上门对接办理业务,成功发放贷款,不仅帮助其在原材料价格上涨前备足存货,还降低了融资成本,助力了企业发展。

□郑慧莉



泸州邮政“运糟入万”

7月3日上午,装载着泸州老窖百年酒糟的四川省泸州市邮政分公司冷链车,徐徐驶入重庆市万州区诗仙太白酒厂,顺利实现“运糟入万”。川渝两地整合最具代表性的白酒特色优势产业,携手共进唱响“双城记”。泸州邮政作为此次活动的冷链物流供应商,充分展现了行业“国家队”的优势和担当,高效、专业、贴心的服务受到了高度认可。

□吴益平 摄影报道