

其美多吉：雪线邮路上永远的幸福使者

□何艳华

从雪线邮路上一名默默无闻的邮车司机到2019年习近平总书记亲自为他颁发“全国民族团结进步模范个人”奖章和证书，这条邮路，四川省甘孜县邮政分公司邮运驾驶员组组长其美多吉走了整整32年。

今年，其美多吉获得了“优秀共产党员”称号，并参加建党100周年相关庆祝活动。他已经在雪线邮路走过千山万水，见过百万公里云和月，别人问他是否会考虑休息，他说，雪线邮路是他一生的路，只要生命不止，他必会继续前行。

一生坚守一条路

川藏邮路是沟通西藏与内地联系的主动脉，从1954年12月川藏公路开通至今，成都至拉萨的川藏邮路已经整整延续了67年，这是全国平均海拔最高的一级干线汽车邮路。

康定—德格邮路，以甘孜藏族自治州州府康定为起点，一路向北，起步就要翻越海拔4200多米，当地人口中“翻死人的折多山”，沿途要翻越大大小小17座海拔4500米以上的大山，最艰险的是要翻越号称“川藏第一险、川藏第一高”的雀儿山。雀儿山公路修建在悬崖上，一年超过2/3的时间被冰雪覆盖，路窄、雪厚、弯急，垭口海拔5050米，最窄处不足4米，仅容一辆大车缓慢通行。每一次换挡加速转向，都是在与死神博弈。

这条全程往返1208公里，地貌复杂、气候多变、弯多路险、平均海拔在3500米雪线以上的邮路，被人们称为“雪线邮路”。20世纪50年代伊始，这样如绝境般危险的雪线邮路已经写满了几代邮车驾驶员勇敢的故事。1989年，其美多吉作为雪线邮路第三代驾驶员开始了他的邮路征途，32年来，他在这条邮路上行驶超过140万公里，从未出过一次责任事故，总是圆满完成每趟邮运任务。

其美多吉和同事都曾被大雪围困过，都当过“山大王”，都患有雪盲症。2000年2月，其美多吉和同事在雀儿山上遭遇雪崩。虽然道班就在距离一公里远的地方，但为了保护邮车和邮件的安全，他们死守邮车，用水桶和铁铲一点一点铲雪。这一公里，他们走了两天两夜。

只要有邮件，邮车就得上路；只要

有人在，邮件就要送达。再大的困难也没有吓倒过其美多吉：“山再高，路再险，没有邮车翻越不了、征服不了的。”这条邮路艰险的不只是路况，还有劫匪和野狼。

2012年，其美多吉为保护邮车，曾与歹徒搏斗，身中17刀，至今头部还留有一块钛合金骨格。即便如此，他也从未放弃坚守，他是真的热爱这条邮路、热爱邮车、热爱这份邮运事业。在历经常人难以忍受的“地狱式”康复训练后，他在很短的时间内就重新回到了邮路。

一生只做一件事

“我的工作极其普通，一生就做了一件事，就是跑邮路、送邮件。”这是其美多吉给自己的评价。

可真正体验过雪线邮路、翻越过雀儿山才会发现，走一次雪线邮路不是难事，但几十年如一日驾车穿越却极为不易；邮路上帮助别人一次很容易，但几十年如一日乐于助人更难能可贵。

其美多吉说：“送邮件，对我来说就是职责使命，看见他们收到邮件的笑脸，吃什么苦都值得，每一份邮件、包裹都饱含着父母对儿女的牵挂，儿女对父母的孝心，不及时送达感觉对不起那一份份心意。”

每到七八月份，他的邮车上就有一份份发往藏区的大学录取通知书，没有读过多少书的美其美多吉深知，一份大学录取通知书对于一个藏族家庭意味着什么，那承载着一个家庭的未来，将改变一个人的命运，把它们平安送达，他觉得自己责任重大。

30多年，邮车已然成了川藏线上流动的航标，冰天雪地里，人们看见邮车就看见了希望。然而作为逆行者，每到万家团圆的日子，他为别人带去希望的同时，却难以消解内心对家人的愧疚。

这么多年，践行着运邮、送达使命的美其美多吉亏欠家人太多太多。曾经，两个儿子出生时，他都在运邮途中；小儿子扎西泽翁婚礼前一天，他还在雀儿山上跑。更让他心痛不已的是，心爱的大儿子和90岁的老父亲离开时，他都连最后一面也没有见到。

在川藏公路上，经常出现社会车辆抛锚、驾乘人员发生高原反应的情况，其美多吉和他的同事们总是热心帮忙。他们会冒着零下几十摄氏度的



严寒，主动帮助社会车辆加挂防滑链条、帮他们把车开过最危险的路段，有时一开就是20多辆车。

遇到堵车时，他和同事们还会承担起“临时交警”的责任，对过往车辆进行疏导。也因为助人为乐，他和雀儿山道班人员建立了深厚的友谊。他常常主动帮他们从山下带生活用品、新鲜蔬菜和水果，这些微不足道的“举手之劳”，曾一次次温暖了道班工人在山上坚守的清苦时光。

2017年，雀儿山隧道正式开通的前一天，其美多吉和同事驾驶邮车最后一次翻越雀儿山，与山上公路道班的兄弟们道别。在垭口，几个五大三粗的汉子紧紧拥抱在一起，泪流满面。他们既感怀、庆祝隧道开通，天堑变通途，又感慨、庆幸“这么多年过去，我们还活着”。

邮车早已成为川藏线的一面旗帜，那上面“写”着忠诚、勇敢、无私、奉献。

一生传递一种精神

2020年10月，“其美多吉雪线邮路”石碑竖立在雀儿山下海拔4300米的317国道新老公路交界处，从此，这条交通运输部首次以其美多吉个人名字命名的邮路，有了闪亮的路碑。其美多吉说，这个石碑不仅竖在了路边，而且刻进了每一位邮政人的心里。他经常告诉新一代的雪线邮路上的驾驶员们：“邮路要跑好，邮件要送好，路上遇到困难的人也一定要帮，这是雪线邮路一代代传下来的传

统，千万不能丢。”

今年年初，在《其美多吉》话剧首次公演前，主创团队举行了最后一次交流会，邀请其美多吉参加座谈。在会上，他说：“一定要把雪线邮路上的前辈们凸显出来，甚至包括当年修筑川藏路的先辈们，一定凸显雪线邮路精神。”在他眼里，雪线邮路精神是“两路精神”的延续，传承与担当是他义不容辞的责任。

其美多吉总说，现在除了跑邮路，还有一样重要的事情，就是现身说法，讲好邮政故事，讲好藏族乡亲们的事。他要告诉大家，在党和国家的关心下，现在的雪线邮路很安全，风景很美、邮件速度也很快。这是他作为一个党员的责任。

今年建党100周年之际，他接受了不少媒体采访。每一次，其美多吉总是迫切地想对外界展示党和国家在甘孜州的投入带来的交通、邮路和藏族乡亲们生活上的巨大变化。他认为自己最有发言权，他总是自豪地说：“现在村村都通了水泥路，甘孜州内绝大部分县城到州府康定时间缩短了三个多小时，到成都时间缩短了四五个小时，老百姓上学、就医都特别方便，幸福指数很高，现在甘孜县邮政分公司最小的车辆是8吨的，而且每天都出行两三轮车，甚至有时要加开12吨的车，装得满满当当。”

奋斗百年路 启航新征程
学习弘扬邮政系统
“全国优秀共产党员”先进事迹

做”模式。

在这种模式下，由屯留区农经局下设的屯留区农业生产托管服务协会、屯留区粮食行业协会向屯留区支行推荐信贷客户并出具推荐信，屯留区支行统一对客户进行受理、调查、上报审查审批，报农担公司由其批量授信，形成链式批量开发。

“这种信贷模式降低了银行、担保公司前期对贷款主体的考核成本和资金风险，大大缩短了放款周期。”屯留区支行行长申孔说。

“之前以个人名义最多能贷到10万元，现在通过协会推荐，免担保、免抵押，额度能达到50万元。”屯留区农业生产托管服务协会副会长靳水泵介绍。

“协会+银行+农担”的方式让康支源农业机械服务专业合作社的托管服务面积在3年内从3000亩增加到20000亩，实现土地生产全程托管。耕地面积为72万亩的屯留区实现了生产托管62万亩。

屯留区委书记翟卫华说起邮储银行的“农保贷”系列产品十分赞赏，她说：“邮储银行是百姓银行，给农民贷款比别的大银行快，业务灵活，项目接地气，在屯留群众中口碑好，给全县农业生产和农民生活提供了资金。”目前，邮储银行屯留区支行针对农业生产托管累计放款9400万元，助力150户新型农业经营主体发展农业生产。

下一步，山西省分行党委将进一步开展党史学习教育，做到“学党史、悟思想、办实事、开新局”，贴近企业及百姓对金融服务的新需要，积极探索涉农金融服务新模式，切实把学习成效转化为工作动力和高质量发展成效，让金融的阳光照亮美好生活之路。

□许超

甘肃省分行

开启服务乡村振兴新征程

本报讯 6月28日至29日，邮储银行甘肃省分行部署服务乡村振兴重点工作，明确了下一阶段服务乡村振兴的重点举措。

甘肃省分行助力巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接，积极利用脱贫人口小额信贷、农户小额信用贷款等产品，做好过渡期脱贫人口信贷服务。以国家乡村振兴重点帮扶县为主，支持脱贫地区特色种养业提升行动，加大对脱贫地区基础设施建设的支持力度。同时，以“牛羊菜果薯药”等优势产业和“甘味”农产品品牌战略、地方特色农产品为主攻方向，依托甘肃省现代丝路寒旱农业三年倍增行动计划，立足地区资源禀赋，支持特色产业发

展。围绕“一县一业、一村一品”及乡村振兴“十大业务模式”，丰富“邮陇贷”产品体系，创新乡村振兴特色产品；围绕“十四五”期间计划创建的100个省级以上现代丝路寒旱农业产业园等农业现代化示范园区，分析当地特色优势产业，通过“金融+产业”提升“三农”金融服务的广度和深度。此外，甘肃省分行以农村水电路气暖、清洁能源、数字乡村建设等领域为重点，加大对农业农村基础设施建设的中长期信贷支持力度，探索市场化支持农村人居环境整治的有效模式。

□尤萱

天津分行

紧盯关键少数和重点领域

本报讯 邮储银行天津分行今年在重要时点紧盯关键少数和重点领域，做到实宣教、强提醒、常监督。

天津分行纪委认真学习集团公司及总行通报的违反中央八项规定精神典型案例，整理违纪问题，做好案例剖析，通过党委理论中心组做好通报和传达，并及时转发辖内各单位督促落实。同时，在分行内部通讯系统开设作风建设线上专栏，连续刊发违纪案例通报，用身边案警示身边人。天津分行党委书记带头落实全面从严治党“一岗双责”责任清单要求，对班子成员以及办公室、人力、纪检、党建等部门主要负责人开展“一岗双责”谈话，要求强化政治建设，严守纪律规矩，带好家风管好队伍，并推动分行各级班子成员落实责任清单要求，层层传导压力。在重要时点，天津分行纪委聚焦业务招待、公务用车、疫情防控落实、反对餐饮浪费、领导人员婚丧喜庆等重点领域，采用支行自查、分行随机抽查的方式，持续加大监督检查力度，并将此作为检查重点纳入当前开展的巡察工作之中。

□津纪

乌鲁木齐邮区中心局

完成“七一”党报增扩版发行任务

本报讯 近日，新疆维吾尔自治区乌鲁木齐邮区中心局应对“七一”党报增扩版“战役”圆满收官。该中心局五天内处理各类报纸598.3万份，发运各类总包14284件，装发各类车辆32车次，为党的百年华诞交上了优异的答卷。

为庆祝建党百年，全国众多党报在“七一”前均进行了版面增扩，尤其是“七一”当日大幅扩版，这给乌鲁木齐邮区中心局带来了一次空前的大考。该中心局及时调整作业，精心制定生产预案，采取全员停休、提前上岗、叠班作业等措施迎战党报“扩版潮”。

7月1日凌晨，该中心局生产现场灯火通明。4点左右，当日增扩版的各种党报如约而至。增扩版总量达到150万份左右，超出以往日处理量的3倍。该中心局及时启动生产预案。在岗员工各负其责，紧张有序地批报、打签、审核要数、制作袋牌。夜班人员夜间加油干、白天继续干，工时长达14个小时。

受部分路向运输车辆的限制，增量邮件无法全部发运。为确保时限，该中心局指挥中心联系协调加班车辆。运输中心在车辆紧张的情况下，抽调车辆保证报刊区当日邮件及时倒驳，顺利衔接其他运输渠道。监督检查部安排专人进驻报刊区协调质量检查。

据统计，该中心局7月1日共处理各类报纸229.4万份，发运各类总包5638件，圆满完成了党报增扩版发行任务，展现了行业“国家队”的担当。

□吴方

“小兔子”接棒“老花炮”

“家养三只兔，不愁油盐醋；家养十只兔，不愁棉和布；家养百只兔，走上致富路。”当前，在江西省上栗县，规模化养兔正成为当地产业转型的新探索。上栗县作为我国烟花鞭炮的主产区，缘何会“盯”上兔子大做文章，当“老花炮”遇上小兔子会产生怎样的化学反应？

新旧动能转换，是贯彻落实中央决策部署的重大举措，也是江西省委、省政府实现经济转型升级、提质增效的重要战略部署。作为驻赣央企大行，邮储银行江西省分行不断加大对“小微”“三农”“双创”等领域的支持力度，为新旧动能转换注入资金“活水”，进一步助力实体经济转型升级。

上栗鑫农兔业有限公司正是其中的受益者。位于金山镇黎塘村的上栗鑫农兔业有限公司，“上栗县传统产业转型升级、产业扶贫基地”的牌子格外醒目，12栋乳白色的现代化兔舍错落有致，白色的种兔听着钢琴曲或在房里疾走如飞，或惬意地啃食着富硒红薯苗。中国农科院3位专家考察后，评价其为华东六省一市规模最大、标准最高的现代化养兔厂房。而这座投资上千万、占地42亩的肉兔养殖基地，是在原昌亿花炮厂房的基础上推倒重建的，年出栏商品兔可达25万只。

“花炮厂能够成功转型为鑫农兔业并做到现在的规模、做出这样的成绩，要特别感谢邮储银行，没有邮储银行的支持帮助就没有我的今天。”鑫农兔业有限公司负责人崔海涛骄傲地说道，从事花炮行业到做大花炮厂，再从花炮厂转型做大生态兔养殖，一路走来，邮储银行都给予了他最大的帮助和鼓励。

他介绍，近年来，国家出台了禁放、限放花炮的政策，烟花鞭炮市场急剧萎缩，昌亿花炮企业难以生存。2020年初，崔海涛退出花炮行业，引进兔子养殖技术转型开展兔子养殖，但因资金短缺，无法继续经营下去。邮储银行江西上栗县支行了解情况后，为其办理了100万元贷款，并且提供了优惠利率，解决企业资金困难，帮助他尽快实现了转型升级。

“现在肉兔市场供不应求，一生意伙伴要求每3天供应2000只肉兔，我们目前满足不了。”崔海涛不满于现状，在加紧扩大生产规模的同时，在镇政府的引导下与农户、贫困户结成利益共同体，弥补供给缺口。目前，全县有24户农户与相关合作社签订代养协议，养殖肉兔。

“小兔子”能走多远？崔海涛充满信心说道：“我们有信心借力巨大消费市场，将肉兔产业做强做大做优，做成上栗县乡村振兴的主打产业，实现顺利转型、强镇富民。”如今，在上栗县，规模化养兔正成为当地产业转型的新亮点。

这也成为江西省分行助力传统产业转型升级的缩影。据统计，截至今年5月底，江西省分行普惠型小微企业贷款余额超418亿元，列省内国有银行第2位；涉农贷款余额超729亿元，其中普惠型涉农贷款余额超217亿元，列全国邮储银行第5位，列全省六大国有银行第2位。

□陈露 龙星

瞄准产业链 畅通资金链

——山西省分行金融支农的故事

围绕山西农业“特”“优”资源禀赋，紧盯农业产业链金融需求，邮储银行山西省分行引金融“活水”支持当地农业转型升级，通过创新金融产品、延伸金融服务，打造金融支农的资金链。

创业有支撑 企业有背书

创业，资金是一道坎。这道坎横在了返乡创业的郝卫芳面前。

2015年，已在企业做到销售总经理的郝卫芳回到山西省晋中市榆次区长凝镇西见子村发展农业。

晋中是山西的产粮盆地，当地的小米极具特色。郝卫芳把产业发展定位在富硒小米的种植、收购和销售上，成立了山西丰谷源农业开发有限公司。

思路有了，但涉及小米收购、种植的资金是个大缺口。“苦于没有抵押物，跑了几家银行都没有授信。”她说。

偶然的一次机会，邮储银行晋中文化中心广场支行信贷员王斐向她推荐了“农保贷”产品。抵押和担保的方式都符合她的现状。首批40万元贷款顺利弥补了公司的流动资金缺口。贷款到期后，她再次向邮储银行申请了40万元贷款。

做有担当、有韧性、有温度的银行，用心考虑企业需求，耐心帮助企业解决实际困难。本着这样的宗旨，2017年开始，邮储银行山西省分行与山西省农业信贷融资担保公司合作，针对种植、养殖、收购、加工等农企和农业经营主体在抵押、担保环节的难题，推出了“农保贷”业务。由担保公司提供担保，农企、农户即可直接从邮储银行获得授信。

有了充裕的流动资金，郝卫芳瞄准功能农产品，与硒谷科技合作开展“硒望田野”项目，进行有机旱作富硒

谷子高产高效技术研究，推出富硒黑小米；与更多的农户签订订单，培训1600多名村民走上富硒功能农业的道路，带动260余户农户种植富硒黑小米，年产销富硒杂粮百万斤。

同时，邮储银行为农业企业上下游客户提供对公开户、收单（费率减免）等金融服务，为公司员工和社员提供储蓄卡、信用卡等服务。

有了银行的资金支持和金融服务，郝卫芳与代加工厂合作，打造出富硒黑小米的专属品牌，开设了“硒品天下”功能农产品销售店。

如今，该公司可以为产业链上的农户提供担保和增信服务，合作的农户只需通过信用担保就可以获得邮储银行的授信。

金融扶持的同时，2020年，在邮储银行的推荐下，郝卫芳携自己的产品亮相央视财经频道《创业英雄会》，进行融资和品牌的宣传。

从信贷到品牌，在邮储银行的扶持下，郝卫芳跨过了资金坎，企业步入产业化发展轨道。

“南果贷”向产业链发力

“3天时间，通过信用贷款的2万元到账。”赶在果树施肥前，山西临猗县闫家庄西翟村村民张广增向邮储银行申请了“南果贷”，及时购买了化肥等农资。

“20个果品冷藏库，1.7万吨储量，需要很大的流动资金。”每年，周军都要从邮储银行申请200万元的“南果贷”来经营自己的果库，这样的合作已是第9个年头。

从上游农户到下游果库，是邮储银行支农延伸供应链金融服务的缩影。

运城地处山西南部，是山西的果业

大市，水果品类涵盖了苹果、酥梨、鲜桃、樱桃、石榴、葡萄、火龙果、冬枣等，当地产业因果而兴，农民种果而富。围绕果业形成了储藏、冷链、包装、印刷、运输、餐饮、加工的全产业链。

从特色产业和全产业链出发，邮储银行运城城市分行整合金融产品，推出“南果贷”，金融支持范围从苹果延伸至梨、枣、樱桃、葡萄、山楂等种类，涉及种植、收购、仓储、加工、运输以及销售等环节，金融产品精准匹配了生产和经营主体的资金需求。

据悉，通过“南果贷”，农户可以无抵押，以纯信用获得10万元的小额信贷；果品收购商、仓储户、果商能够以果库非标抵押物作为担保，获得授信200万元；果品运输行业、包装行业可以获得极速贷、农保贷等金融产品的授信。

金融活，产业活。全省邮储银行围绕“粮头食尾”“农头工尾”定制产业链金融服务产品，形成了带动上下游农户、企业的产业链金融。

目前，山西省分行通过“南果贷”累计向果品产业链投放资金12亿元，支持8000余户果农、果商。

金融助推农业生产托管

当前，生产托管成为农业的一种有效经营方式。以金融助推农业生产托管也成为邮储银行深耕农业领域、拓展金融支农产品的方向。

2020年，邮储银行长治市屯留区支行联合山西省农业信贷融资担保公司（以下简称农担公司）与屯留区农经局共同推出金融支农的“零贷批

中国邮政储蓄银行

好新闻