

小蒜头 大产业

——山东菏泽市分行助力大蒜产业高效发展

大蒜是家家户户都需要的佐餐调味品,山东省菏泽市成武县大田集镇是全国三大产蒜区之一,近年来,该镇大蒜产业迅猛发展,蒜头、蒜片等大蒜制品种类日益增多。邮储银行菏泽市分行针对该产业提供金融支持,倾力打造助力大蒜产业的菏泽路径。

走访了解客户需求

走进大田集镇二泉庄村的成武县秦鲁冷藏有限公司,公司现有的9个冷库都已储存满大蒜,储藏量达8000多吨。该公司主营范围包括鲜蒜、干蒜、蒜片等。“企业这几年的快速发展,离不开邮储银行持续的金融支持。”提到邮储银行,该公司负责人李先生说道,“鲜蒜的行情每年都不一样,我们一般大批量收购之后不会直接出手,而是会选择合适的时机,这样一来,就

需要大量的资金来周转。正在发愁的时候,邮储银行的‘流水贷’一个星期资金就到账了,减轻了很大一部分压力。”

据了解,菏泽市分行在走访调研时发现李先生的公司急需大量的资金来购买鲜蒜,知道这一情况后,该分行及时开通“绿色通道”,99万元的贷款仅一个星期就到账了,极大地解决了该公司的资金周转难题。消除资金的后顾之忧后,李先生也开始了今年的规划:“今年势头还算不错,过段时间准备扩大规模,再追加7000吨大蒜,相信会有不错的回报。”

让蒜企吃下“定心丸”

“我们主要是把蒜农手里的鲜蒜大批量采购过来,然后经过个头几分类、人工剥皮、剪把处理、装袋后,直接

上集装箱发往国外。”山东省恒升蒜业有限公司负责人李先生介绍道。

企业想要稳健发展,离不开稳定的资金支持。据了解,恒升蒜业有限公司主要从附近乡镇收购鲜蒜,经过处理、分类、打包,出口中东乃至欧洲的多个国家。今年,该公司打算扩大经营,新建3个冷库,但货物积压占用了一部分资金,导致资金暂时周转不开。“关键时刻,邮储银行把‘农担贷’‘送’到了我面前,给了我一剂‘定心丸’,真的特别安心。”李先生说。

长期以来,菏泽市分行针对大田集镇大蒜行业进行实地走访,分析目前大蒜市场可能存在的风险和发展认识上的短板,探索稳健、可持续的风控管理手段。针对5~7月的大蒜收购旺季、蒜商资金需求的流动性和时效性明显提高等特点,该分行创新推出多

款信贷产品,有效解决了大蒜收购商流动资金不足、常规贷款审批速度慢等问题,为大蒜收购送上金融“及时雨”,给当地小微企业、“三农”客户的发展提供了有力的资金帮扶。

支持成武县大田集镇大蒜产业发展仅仅是菏泽市分行助力乡村振兴众多举措中的一个缩影。近年来,该分行积极响应“金融助力乡村振兴”的号召,落实当地政府工作要求,以助力“三农”特色产品为依托,加大对农户及涉农企业的信贷支持力度,为菏泽市产业不断升级发展作出了大贡献。

□陈平起

中国邮政储蓄银行

好新闻



□陈辉松 摄影报道

提升老年人金融服务获得感

近日,邮储银行安徽省祁门县支行以传统养老金代发日为契机,针对老年客户开展专项金融知识宣传。该支行大堂经理和理财经理帮助老年人运用ATM、ITM等银行智能化设备办理业务,让老年人了解新事物、体验新科技,引导和培养老年人能用、会用、敢用、想用银行智能化金融服务,提升老年人金融服务获得感。同时,在办理业务过程中,通过一对一宣传的方式向老年人宣传防范非法集资、防范电信诈骗、个人信息保护、存款安全等方面的知识,切实提升老年人的风险防范意识和能力。

一碗米粉背后的“金融密码”

南昌拌粉、九江炒粉、抚州汤粉……在江西,11个设区市几乎无一不产粉、无一不特色。江西省委、省政府高度重视江西米粉背后的百亿元产业,大力推广江西米粉品牌。全省年产米粉140余万吨,米粉出口量占中国米粉食品出口的60%以上。

抚州市麻姑米粉是江西米粉的特色品牌之一,产品畅销国内外。好吃的米粉背后是优质的大米,麻姑米松软香韧,加工的米粉细嫩洁白。在江西麻姑食品科技有限公

司,一袋袋沉甸甸的大米被运进生产车间,历经道道工序,被加工成韧滑香郁的麻姑米粉,走向千家万户的餐桌。1982年,企业负责人熊炳生退伍回乡,逐渐成长为优秀的农业经营管理人才,并依托“麻姑文化”成立公司,迅速打响了招牌。

由小米粉到大产业,麻姑米粉的背后不乏金融机构的助力。“这几年的发展离不开邮储银行江西省分行的资金支持。”熊炳生回忆,2010年以来直条米粉产业开始转向自动

化生产,一些厂家因缺乏机械化生产工艺纷纷破产。为破解技术升级变革瓶颈,他四处奔波,组建了机械设备公司,于2015年成功投产首条米粉全自动化生产线。而生产线的巨大投入让企业资金链一度非常紧张,资金问题成了困扰企业发展的新关卡。

“这样的小微企业,正是我们要帮扶的对象。”邮储银行南城县支行负责人介绍说,2016年初支行主动上门走访,向熊炳生推荐了政银合

作的“财园信贷通”信贷产品,第一时间为企业发放了900万元的低利率信用贷款。此后,江西省分行持续跟踪该企业发展和需求,2017年将贷款额度提高至1000万元,2016年初至今为企业累计提供了5900万元的资金支持。

目前,该公司已取得6条直条米粉全自动化生产线,被评为国家级农业产业化龙头企业,提供了600多个就业岗位,种植基地惠及2万余农户,户均年增收2000余元。

□桂逸

(上接第1版)

靶向发力“提质量”

“运用‘三大规律’打造行业‘国家队’差距明显”,“推动金融业务高质量发展存在较大差距”……集团巡视反馈湖南省分公司党委发展中存在的问题,反映出企业工作有悖于高质量发展要求。

针对重点任务,湖南省分公司实施“靶向发力”。鉴于长沙寄递市场份额相当于全省“半壁江山”的现状,3月11日,湖南省分公司党委将“聚焦特快业务发展现场专题研讨会”搬到长沙市分公司召开。通过对标一个行业最佳竞争对手,对能力建设、运营管控、服务保障等多方面实施“解剖手术”,细化落实到14个部门的18项措施,支撑攻坚长沙寄递市场。

破题的第一步从加强组织领导开始。“强化作风建设,坚持市场同分析、政策同研究、客户同开发、问题同解决,大家一起拓市场、跑客户、抓业务,越干越有信心!”特快业务倍增计划关键任务小组副组长许名军说。

“粮草供给”紧跟而上。“这台收寄一体机是为平台大客户御泥坊专设

的,通过集中收寄、分拣集包,提升了邮件处理效率。”御泥坊项目组张娜看向远处竞争对手信心满满地说。在集包笼的背后,身着崭新工装的处理人员正迅速做着后续工作。湖南省分公司更直面人手不足、机制不健全等问题,加快推广“众创众享、创业计划”,加强自提点建设,加大外包力度,营揽能力不断提升。

4月,长沙市分公司特快业务完成收入1621万元,增幅达32%。“龙头效应”带动全省寄递发展质量节节高:全省邮政实现特快收入3910万元,增幅达28%,增幅排全国邮政第3位;完成进度7%,排全国邮政第2位。

湖南省分公司通过建立“最强大脑”、研发“揽投员绩效管理系统”“车管平台系统”等创新举措,推进寄递网络时限提速、提升客户体验、降低运营成本,增强市场竞争力。

类似的变化还发生在其他业务中。例如,金融业务存款结构持续优化:今年1~4月,一年期及以下定期存款新增225亿元,同比多增28亿元;三年期及以上定期存款同比下降18亿元,通知存款同比减少25亿元。2021年“保险兵团战”期间,全省邮政新增保费同比多增12亿元,增幅达21%,排

全国邮政第3位;犹撤率由去年底的22%降至6%,压降率排全国邮政首位。

2020年,全省邮政完成利润4.33亿元,同比增加3.24亿元,排全国邮政第7位,同比上升2位;寄递特快续费业务收入增长102.6%。今年1~3月,湖南省分公司寄递业务连续三个月实现正利润,累计利润66万元;3月底,资金存款余额21.18亿元,同比增长2.28亿元,为历史最高水平。

统筹整改“长久立”

“要统筹推进中央巡视整改和内部巡视整改,以内部巡视整改深化中央巡视整改,进一步落实主体责任、突出整改重点、完善制度流程、强化考核评价,真正把整改工作抓实抓细抓出成效。”集团公司党组书记、董事长刘爱力在集团公司党的建设暨党风廉政建设和反腐败工作上强调。

湖南省分公司坚决落实集团公司党组要求,持续抓好6项中央巡视整改任务;针对党的十九大以来内部巡视发现的12个突出问题,细化制定48项具体整改措施;跟踪问效集团巡视整改,针对完成阶段性目标且持续推进的整改项目,制定152项推进措施;

加强省内巡察整改,2021年实现对14个市州分公司巡察全覆盖,对已经巡察的单位开展整改“回头看”;省市二级单位(部门)分别明确党组织797项、班子成员1365项民主生活会(组织生活会)整改措施,实行挂图作战,逐项对账销号,以“永远在路上”的执著,久久为功,把全面从严治党、治企引向深入。

与此同时,湖南省分公司从意识形态、“三重一大”、业务招待、薪酬分配、基层财务管理、普遍服务、业务管理等方面着手,建立制度14项、修订制度12项、废止制度19项,在“破与立”中,逐步形成强基础、固根本的长效机制。

湖南省分公司全面从严治党持续“加压”,政治生态进一步得到净化,但巡视巡察整改工作依然任重道远。当下,湖南省分公司已掀起党史学习教育热潮,正当其时的精神洗礼指引着全体干部职工不断增强“四个意识”、坚定“四个自信”、做到“两个维护”;汲取党坚持到底的自我革命精神,把学习教育成果转化成为扎实推进巡视巡察整改和高质量发展的强劲动力,以实干实绩向中国共产党百年华诞交上崭新答卷。

潮州市分行

举办青年创业贷款对接会

本报讯 近日,由浙江省潮州市相关部门联手邮储银行潮州市分行主办的潮州市“产业创强 青春建功”主题活动暨“5·28”十一周年青年创业贷款对接会召开。

会上,市人力社保局、市场监督管理局、金融办、供销社领导共同发布了“服务创业青年,助力产业创强”相关政策白皮书。潮州市分行现场颁发授信额度证书和拟贴息额度证书。据统计,对接会上共有749名创业青年提出申请,申请金额超7.38亿元。下一步,该分行将陆续展开相关推进工作,全力推动潮州市“绿色金融改革创新试验区”建设,为当地经济发展贡献邮储力量。

□管史璇

玉林市分行

全区首笔“融资E贷款”落地

本报讯 近日,邮储银行广西壮族自治区玉林市分行联合玉林市邮政分公司在福绵区樟木镇开展合作社和家庭农场联合走访活动,积极促进“融资E贷款”产品落地。

两家单位的工作人员耐心、细致地向农民朋友介绍了邮储银行支农惠农的相关政策,重点推荐了邮银合作最新推出的“融资E贷款”产品。当地百姓十分认可该项产品和服务,部分农户在通过系统评分成为“惠农一级白名单客户”后,当场办理了贷款申请。自此,全区首笔“融资E贷款”业务落地。目前,玉林市分行已成功放款15万元。

□林榆深

“武威模式”带来的灵感

——甘肃武威市分行经营发展记

“又到账了100多万元的帮扶资金。”日前,邮储银行甘肃省武威市分行的驻村帮扶干部王亮欣喜地说。王亮所说的帮扶资金,是该分行自2019年以来开展东西部扶贫协作“武威模式”引入的帮扶资金。目前,该分行利用该模式持续助力着当地乡村振兴。

近几年来,通过发展“武威模式”,该分行拓展思路,制定了“摘帽子”“甩包袱”“稳发展”的工作思路,一举扭转了业务连年下滑、发展举步维艰的困境。

“摘帽子”

2019年,脱贫攻坚战正处于关键时期,武威市分行创新打造出金融系统东西部扶贫协作“武威模式”。通过学习邮储银行山东省分行的做法,邮储银行甘肃省分行新建了省分行、武威市分行两处产业扶贫基地,将“邮银行”与“羊银行”融合,群众以获得的帮扶资金入股分红、委托基地代养及自养的方式脱贫致富。

截至目前,已到位帮扶资金639万元,惠及群众2000余人,引进山东帮扶企业1000多家,存栏“邮储致富羊”4000余只。2019年以来,该分行积极支持地方经济发展,投放涉农贷款5.65亿元,发放创业贴息贷款8.17亿元。同时,深度参与武威市全国文明城市创建,积极开展金融知识宣传、植树造林等活动。

“甩包袱”

面对资产质量全省垫底的困境,武威市分行提出“大清收、大核销、大保全”思路,将资产质量当作“一把手工程”来抓,紧盯资产质量管理突出问题,聚焦不良资产快速出表,扎实开展资产质量真实性排查,充分暴露各类风险,逐户逐笔、逐人逐项解决问题。

对于存量不良资产,该分行实行“一户一策”“包挂处置”工作机制,利用现金清收、呆账核销、批量转让等多项举措化解处置。同时,通过锁定重点产品、重点支行,加大指导力度,严格准入把关,有效管控了不良贷款新增。目前,该分行资产质量大幅改善,不良率远低于当地同业水平,处于全省邮储前列。

“稳发展”

武威市分行确定了以负债业务为基础、再就业贷款和“信用村”建设为主体的涉农贷款业务、信用卡、民生类小企业贷款的重点发展方向。该分行优化了绩效考核办法正向引导,开展客户经理、理财经理、资产保全三支队伍的建设培育工作,组织开展各类能力提升活动,员工队伍持证率达100%。

此外,通过结合模范机关建设等工作,该分行积极推进作风整治,转作风、抓落实地成为工作理念。2019年以来,各业务板块指标明显提升,收入、利润连年增长,高标准完成上级行任务指标,拨备覆盖率提高了近60个百分点。截至2020年底,各项存款净增3.36亿元,增速在武威14家银行业金融机构排名第一;各项贷款净增2.68亿元,居辖内商业银行前列。

□杨潇霖

深耕“三农”蓝海

——陕西渭南市分行打造普惠金融生态版图

今年以来,邮储银行陕西省渭南市分行聚焦数字化转型赋能,深耕“三农”蓝海,打造普惠金融生态版图,以网格化营销拓展零售金融获客渠道,使金融服务乡村振兴的普惠性和精准度显著提升。截至5月底,已走访建立商圈、乡村、园区项目60余个,走访客户1000余次,联动发展了POS收单、信用卡和存款业务,初步构建了“金融+生产+生活”服务生态圈。

该分行充分利用普惠金融生态版图APP平台,建立“线上+线下”双渠道办贷模式,对辖内商圈、园区、特色产业乡镇等进行走访和信息采集录入,按照“包干到田,责任到人”把行政村分配给2名客户经理专人负责,通过逐户上门、线上支用、利率优惠等措施,利用“移动展业”上门办理贷款5.67亿元。持续推进普惠金融服务的网格化和数字化,有效提升了金融服务可得性。

该分行坚持走访、驻点、信用村建设“三步走”战略,同步推进“版图走访+挂牌驻点+信用村授信”模式,在村委会的公示栏等醒目位置张贴“中国邮政储蓄银行惠农服务监督牌”,通过逐户走访、驻村受理、整村授信、村镇联动、邮银协同,让数据多跑路,让信用变财富,推动普惠金融生态版图快速落地。大力推广极速贷、快捷贷、网商贷、产业链贷款等“三农”信贷产品,建立惠农工作站63个、信用村215个,评定信用户4646户,贷款余额达2.59亿元,切实将金融服务融入百姓日常生活,让城乡居民共享发展红利。

围绕延长地方特色产业链,该分行对农业产业上、中、下游农户进行产业链授信支持,坚持走好、走实、走深普惠金融与乡村振兴融合发展之路,将金融“活水”引入春耕备耕田间地头;严格按照“五定法”开展走访工作,融入日常营销拓展,为助力乡村振兴奠定坚实基础。

普惠金融服务没有终点。下一步,渭南市分行将优先选取辖内特色产业村,深入、系统、全面推进普惠金融生态版图建设,以数字化转型扎根农村,贴近农户,为乡村振兴贡献力量。

□晏文元