

# 助川企“出海”

## ——四川省分行跨境金融闯新路

推动成渝地区双城经济圈建设、推进西部大开发形成新格局、中国(四川)自贸试验区建设扎实推进……抢抓新时期赋予的新机遇,地处内陆的四川“开放”“创新”的标签越发闪耀。

对于正在打造西部金融中心的四川来说,开放与创新也是金融业转型升级加速发展的“动力源”。新冠肺炎疫情发生以来,邮储银行四川省分行迎难而上,通过加大贸易融资支持力度、减费让利降低企业融资成本、畅通跨境金融服务绿色通道、强化“非接触式”金融服务等举措,帮助四川外贸企业快速复工复产,并持续为企业提供跨境项目融资、跨境贸易融资、跨境担保、外币存款结算、代客衍生品交易等优质金融服务,助力客户完成跨境并购、境外发债等项目,满足客户进出口贸易融资、汇率避险等需求,为川企“出海”开辟了一条“金色航道”,有力助推地方经济快速恢复增长。

### 产品创新 多个“首单”落地

金融创新,恰如源头活水。2020年以来,受新冠肺炎疫情影响,全球经济形势复杂严峻。为支持“稳外贸、稳外资”“稳企业、保就业”,四川省分行积极向企业推广跨境人民币业务以便其进行汇率避险。同时,积极响应“一带一路”倡议,帮助省内企业先后落地2笔境外美元债券投资业务,助力企业实现境外低成本、多渠道融资。

善借他山之石,提升发展格局。2019年8月,在得知亚洲开发银行拟寻找国内银行共同向某农业产业化龙头企业提供联合融资后,四川省分行迅速成立了联合融资项目专项小组,经过多方努力,于2019年11月正式被确认为该联合融资项目成员。

项目计划资助该农业产业化龙头企业建设两座现代化养猪场,并携手欧洲最大的生猪生产商之一——科普利信集团,合作建设拥有无抗生素猪

肉加工生产线的肉类加工厂。由于该项目存在亚洲开发银行注册地在境外、参贷行放款时间不一致等特殊因素,项目从启动以来经过多轮现场及远程沟通协商,最终确定了具体的融资及担保模式。原定于2020年春节后放款,不料新冠肺炎疫情突如其来,叠加非洲猪瘟等不利因素,肩负猪肉稳产保供的使命要求,该龙头企业发展压力更加突出,金融需求更加迫切。

在遵守相关规定、合规运营的前提下,四川省分行运用在线办公、远程办公等手段,高效受理客户申请并发起业务申报。

2020年6月,该笔联合融资业务顺利落地。四川省分行联合亚洲开发银行,共同为这家农业产业化龙头企业建设生猪养殖产业项目发放1亿美元(等值人民币)的长期贷款,其中邮储银行占35%份额,放款金额为2.52亿元。该笔长期贷款的成功发放,代表着四川省分行首笔与国际多边金融机构合作的联合融资项目顺利落地,为后续与多边金融机构的合作打开了广阔空间。

“为打赢疫情防控阻击战,助推外汇市场平稳运行,我行切实做好‘六稳’工作,落实‘六保’任务,不断创新产品和服务,为实体经济‘输血供氧’。”四川省分行相关负责人表示,“做大动力源,目的是做强增长极。我们将充分发挥创新优势,让金融资源像水波一样扩散、辐射、激荡,润泽企业,为川企壮大远航提供源源不断的动力。”

### 服务贴心 响应客户需求

“客户需求在哪里,金融服务就在哪里。”近年来,四川省分行梳理了外币贷款、贸易融资等业务客户名单,积极开展企业大走访活动,脚踏实地了解客户所思所想。在绵阳,省分行领导带队拜访了某电子控股集

团。该集团相关负责人表示,将与邮储银行精诚合作、携手共赢,做大业务规模,特别是拓展国际业务市场领域;在德阳,四川省分行拜访出口制造型、贸易型涉外企业,了解客户金融服务空白点……

“多亏有你们支持,我们的物资出口才会这么顺利。”四川某贸易公司负责人说。疫情防控期间,通过及时走访、密切沟通,了解到该公司要出口民用一次性口罩、民用隔离衣等物资后,四川省分行即刻启动外汇业务办理绿色通道,简化业务流程与所需资料。外汇管理人员采取远程视频会议的方式进行业务指导,业务办理人员通过在就近网点办公的方式为该贸易公司办理业务,在短短一个月内,共计为该贸易公司办理国际结算业务14笔、75.5万欧元。

这样“雪中送炭”的案例还有很多。四川某企业长期从事进出口业务,2019年12月,四川省分行为其授信1亿元(约1400万美元)。2020年,该企业正式用信,四川省分行累计为其发放进口信用证13笔,金额达4128万美元,且给予手续费优惠,助力该企业应对经营挑战,实现高质量发展。

基于对客户经营情况和金融服务需求的了解,四川省分行加大对贸易融资支持力度,加速外币贷款、进出口押汇、出口信保融资等产品投放,满足川企在境外采购、生产、运输等环节的资金需求;积极打通境外融资渠道,运用内保外债、跨境直贷、风险参与等方式,引入境外低成本资金,进一步降低境内企业融资成本。

为顺应数字化转型趋势,四川省分行还高度重视跨境场景建设,推出企业网银结汇业务。该业务具有“免材料、全线上、自助结”的特点,企业无须到银行现场提交单据即可实现收汇及收支数据的申报,并根据结汇委托书实现结汇业务的远程授权,充分利

用“网上申报+结汇委托书”的模式保证企业国际结算业务的正常办理。

四川省分行还不断强化“非接触式”金融服务,引导客户通过网上银行办理即期结汇、汇款、出口托收和出口信用证、账户查询等业务,满足企业合理用汇需求,使客户足不出户即可办理跨境金融业务。

### 专业支撑 防范汇率风险

今年以来,为帮助企业树立风险中性意识、防范汇率风险,四川省分行勇于创新,以远期结售汇业务服务省内某出口企业,帮助企业有效规避汇率波动的风险并获得合理收益。

绵阳市分行在对接当地某出口企业时发现,美元汇率下跌形成的汇兑损失使该企业销售利润压缩,于是按照该企业历史收汇频率、收汇时间及收汇金额,综合评判市场汇率变动情况,为其制定了远期锁汇服务方案,帮助企业有效化解汇率风险。今年1-4月,绵阳市分行为该出口企业办理了400万美元的远期结售汇业务,为企业带来数十万元收益。

远期结售汇业务由客户与邮储银行签订远期结售汇合同,约定办理结汇或售汇的日期、外币币种、金额、汇率,到期外汇收入或支出发生时,即按照该结售汇合同约定的币种、金额、汇率、期限办理结汇或售汇的业务。这也是目前邮储银行外汇衍生业务的主要业务产品,已被越来越多的国内企业所接受。通过确定未来收付汇时的汇率,企业可以锁定财务成本,提前确定利润,并且可在汇率波动比较大的市场情况下获得一定的锁定收益。

外汇存款、国际结算、跨境融资、国际贸易融资、代客资金交易、外币债券……凭借丰富的跨境金融产品与贴心的服务,四川省分行已成为川企发展壮大和“走出去”过程中的重要伙伴。 □钟楠

### 集团公司金融业务部

## 举办代理金融高质量转型发展培训班

本报讯 6月6-11日,集团公司金融业务部举办代理金融高质量转型发展培训班,各省(区、市)邮政分公司金融业务部总经理,代理金融城市转型发展100个重点城市邮政分公司总经理或分管金融业务副总经理参加培训。

集团公司金融业务部以“贯彻新发展理念 构建新发展格局 全力推进代理金融高质量转型发展”为题,从问诊篇、识局篇、求变篇、治策篇四个角度深刻阐释当前代理金融发展存在的问题、新发展阶段的趋势和规律、同业发展的优秀实践以及代理金融高质量发展的思路、路径。金融业务部还全面总结了旺季营销工作,对表现突出的单位予以表彰。

相关专业人员全面介绍了代理金融高质量转型发展工作的趋势、目标及路径,包括储蓄与非储蓄收入多元化收入格局打造、行业场景营销探索、网点系统化转型、财富管理转型、邮银协同项目及代理金融风控合规等内容,还对邮储银行数字人民币发展、CRM(零售)系统、综合绩效管理系统、个人财富管理系统等重点系统工具进行了讲解。学员们观摩了邮储银行北京分行财富中心,实地学习财富中心建设思路。

为确保转型理念及路径直达基层,此次培训首次覆盖100家重点地市中心分公司,进一步强化了各级机构“增收人、固客户、做生态、重科技、深转型、促协同、强风控”的转型工作理念,增强了转型发展的信心,提升了深化转型的能力。 □王雨晨

### 兰州市分行

## 入驻市“首贷”服务中心

本报讯 日前,邮储银行甘肃省兰州市分行入驻兰州市“首贷”服务中心。

在“首贷”服务中心,企业可以一站式与银行高效地交流对接,选择适合自己特点的金融产品。“首贷”服务中心集合了政府、银行各方资源,可有效撮合银企实现全面合作,提高“首贷”成功率,优化信贷服务,扩大普惠金融覆盖面,让民营和小微企业享受普惠金融发展的政策红利。

兰州市分行作为首批入驻银行机构,将为小微企业提供“小微易贷”“快捷贷”以及民生类贷款等针对性产品。 □靳辉

### 唐山市分行

## 设立“职工书屋”

本报讯 近日,邮储银行河北省唐山市分行设立了“职工书屋”,为职工“爱读书、读好书”提供良好的环境。

唐山市分行工会十分重视“职工书屋”建设,结合实际条件进行装修,定制了书柜、桌椅,配备了中外名人传记、文史大观等内容的500多册图书。下一步,该分行工会将开展形式多样的职工读书活动,激发职工读书的热情,努力通过“职工书屋”平台,提升职工队伍的整体素质。 □吴学健

## “不忘初心、牢记使命”主题教育——新时代深化党的自我革命的生动实践

(上接第1版)

“现在办事只进一扇门,最多跑一次,方便多了!”“通了自来水,真是给咱老百姓解决了大难题!”奔着问题去、盯着问题改,得到了群众的认可。

2020年1月8日,“不忘初心、牢记使命”主题教育总结大会在京召开。习近平总书记指出,各级党组织和广大党员、干部深入学习贯彻新时代中国特色社会主义思想,提高了知行合一能力,增强了守初心、担使命的思想自觉和行动自觉,推动了改革发展稳定各项工作,积极解决群众最急最忧最盼的问题,涵养了风清气正的政治生态,消除了一些可能动摇党的根基、阻碍党的事业的因素。

这次主题教育是新时代深化党的自我革命、推动全面从严治党向纵深发展的生动实践,促进了全党思想上的统一、政治上的团结、行动上的一致,为我们党统揽“四个伟大”、实现“两个一百年”奋斗目标作了思想上政治上组织上作风上的有力动员,具有重大现实意义和深远历史影响。

“要不忘初心、牢记使命作为加强党的建设的永恒课题和全体党员、干部的终身课题常抓不懈,形成常态,确保长效,持续推动全党不忘初心、牢记使命,把我们党建设得更加坚强有力。”广大党员纷纷表示。

(上接第1版)

广西区分公司对此积极发挥邮政企业“国家队”的责任和担当,坚持快递服务不打烊,高效服务柳州螺蛳粉企业的寄递需求。

“在邮政的帮助下,我们的业务不但没有受到疫情的影响,还刷新了淘宝、天猫等店铺的新业绩。”柳州某螺蛳粉生产企业负责人说。

据了解,2020年,广西区分公司柳州螺蛳粉寄递量达1500万件。今年1-5月螺蛳粉收寄量突破600万件,为柳州螺蛳粉行销全国插上了腾飞的翅膀。

### 便利融资 壮大产业

在柳州螺蛳粉产业快速发展过程中,邮储银行广西区分行从原料种植、企业生产、产品销售整个产业链环节源源不断注入“金融活水”,大力推动地方特色产业高质量发展。

广西螺霸王食品有限公司是一家以研究、开发生产及销售柳州预包装螺蛳粉、螺蛳鸭脚煲的食品企业。“我们企业成立不久,就拿到了邮储银行500万元贷款,支持扩建厂房与新产品研发。”该公司总经理黄南川说。

邮储银行多年来一直关注该企业的发展,信贷经理经常主动上门询问是否有资金困难,一步步帮助企业做大做强。

“去年疫情期间,由于订单大幅增加,公司亟须进一步扩大产能,流动资金十分紧张。邮储银行知道后,为我们制定了融资方案并开辟绿色通道,迅速发放了500万元纯信用贷款。”黄南川说,“今年广西‘桂惠贷’政策出台后,邮储银行又为企业授信800万元,利率低至1.53%,有效降低了公司的融资负担。”目前,螺霸王企业已发展成为柳州市农业产业化重点龙头企业,成为柳州第一家实现全产业链发展的螺蛳粉企业。

以农民专业合作社原料种植为依托,螺霸王企业陆续在柳州市柳城县雷塘村扩建豆角种植基地2500亩、竹笋种植基地1300亩;在鹿寨县拉沟乡关江村发展竹笋种植基地7000亩;在中渡镇建成1200亩的大米种植基地;又在柳城县东泉镇和鹿寨县大村林场合作开办鸭养殖基地,年养殖鸭40万羽,既实现了螺蛳粉原材料增产和企业增效,又实现了农民增收与农村受益。当地百姓由此实现家门口就业,走上了致富的道路。

广西螺霸王食品有限公司的崛起,是邮储银行坚守服务实体经济的初心和使命的生动注脚,也是广西区分行金融助力螺蛳粉产业高速发展的缩影。据统计,截至2021年4月末,广西区分行累计向17户螺蛳粉产业中小微企业投放贷款5787万元,有效降低了小微企业贷款综合融资成本,助力民营企业发展壮大、推动地方经济高质量发展作出了贡献。

## 一枚小禽蛋 一段邮储情

6月初,邮储银行江西省铅山县支行客户经理到当地的上饶市兴田生态农业发展公司走访。

该公司的负责人王世兴已与禽蛋打了30余年的交道。起初他挨家挨户收购新鲜禽蛋,再转运到农贸市场销售。后来,他开办了生产皮蛋和咸蛋的加工厂。随着企业规模越来越大,建厂房、购设备等都需要大量资金,一时间,企业资金周转陷入困境。铅山县支行为其制定科学合理的融资方案,发放800万元“银担惠农贷”,并为个人授信发放200万元“财政惠农信贷通”。

在邮储银行资金的支持下,如今,该公司拥有5条流水生产线和180平方米的保鲜库,销售渠道不断扩大,还带动周围百余户农民就业。

□饶梦婷 摄影报道



## 定制服务“贷”动乡村振兴

走进安徽省合肥市辉隆万乐米业有限公司办公楼,就能看到“银行保险接待中心”,墙上的《邮储银行“辉隆贷”种植大户贷款人员统计表》上,贷款发放情况一目了然。

“作为安徽省农资供应龙头企业,我们自身资金相对来说还比较充裕。过去没有金融服务的时候,我们主要通过赊销农资、让利等方式来鼓励和引导农户。但是,这样既给企业增加了负担,也存在风险。”安徽辉隆万乐米业有限公司总经理谈斌介绍,粮食生产对资金有明显的季节性需求。客户有需要,邮储银行及时“补位”。有了“辉隆贷”之后,上游订单户可以直接向邮储银行申请贷款,甚至连担保抵押的过程都省去了,公司还通过订单补贴的方式对订单户进行利息补贴,有的甚至可以享受利息全补贴。“这几年,邮储银行为万乐米业和

该企业上游100多家种粮大户、粮食企业提供金融支持,有力支持了地方产业发展。”截至今年4月底,邮储银行合肥市分行已累计发放789万元贷款,后续还有500余万元正在办理之中。

“这是纯信用无抵押的贷款模式,为无法提供担保的辉隆下游农资经销商提供新的融资渠道。只要是与辉隆公司合作一定年限的经销商,并得到了辉隆公司的推荐,最高可以获得邮储银行50万元额度的纯信用贷款。”合肥市分行三农金融事业部总经理汪强介绍,合肥市分行还为“辉隆贷”开辟了绿色通道,在前中后台的密切合作下,可实现最短时间内放款。“‘辉隆贷’开辟了农业融资的新渠道,及时解决了农业经营主体担保难、贷款难的问题,也为合肥市分行业务创造了新的增长点。”汪强表示。

“辉隆贷”是合肥市分行金融赋能推动乡村振兴的一个生动缩影。同样受益的还有庐江县放马滩龙虾养殖合作社。稻虾“一水”,种养“双收”,鼓起农民的腰包,优化了当地的生态环境。

在邮储银行的资金支持下,吴保林成立了公司,流转上万亩土地养虾,还牵头成立了放马滩龙虾养殖合作社,带领100多户社员共同养虾致富。对于稻虾养殖来说,流转土地、购置农资,每年花费不少,想要扩大规模,对资金的需求较为迫切。在吴保林的牵线搭桥之下,邮储银行与放马滩合作社达成协议,“社员只需要提供身份证、营业执照、银行流水等材料,就能快速获得贷款,额度在20万元左右。”吴保林说,对一般的养殖户来说,这样的一笔钱基本能满足生产需要。仅2021年以来,合作社通过这样的方式,已经从邮储银行贷款500余万

元。“今年准备合作新的项目,通过合作社+农户+农资供应商+银行的业务模式,实现四方共赢,农户可以实现无担保、零息贷款。”尝到银企合作红利的吴保林等人,将眼光放得更远。

乡村振兴,产业振兴是关键。合肥市分行沿着乡村纵横通达的农业产业链,坚持“一行一品、一县一业”的区域产品服务创新,将顶层设计的“通用产品”,打造成量身定制的“特色产品”,推出了长丰“草莓贷”、肥东“稻虾贷”、肥西“莲藕贷”、庐江“茶叶贷”、巢湖“粮食贷”等产品,服务重点客群,使金融服务乡村振兴质效不断提升。 □孙晓叶

中国邮政储蓄银行

好新闻